



ارائه شده توسط:

سایت ترجمه فا

مرجع جدیدترین مقالات ترجمه شده

از نشریات معتبر

## آیا تصمیمات مالی با احساسات هدایت می شود؟

### چکیده

اگر چه نقش غیر عقلانی در انتخاب های تجاری به طور گسترده ای در مقالات مورد بحث قرار گرفته است، احساسات فردی تصادفی نادیده گرفته می شود. عوامل توضیحی عاطفی و گزینه های تجاری را در نمونه ای از عوامل غیر حرفه ای که موقعیت های مالی مجازی را برای بازرگانان مدیریت می کنند را مورد بررسی قرار می دهیم. با استفاده از مجموعه ای نظرسنجی های روزانه در طی یک دوره پنج هفته ای و همچنین بررسی های مقدماتی موجود، اندازه گیری های مربوط به تأثیرات هسته و عواطف اصلی و آنهایی که مربوط به انتخاب های مالی هستند را ایجاد کرده است. هدف ما تست این است که آیا تصمیم گیری برای خرید یا فروش دارایی های مالی، تحت تأثیر وضعیت های عاطفی افراد با توجه به خوشه های جنسیتی- قرار می گیرد. تمرکز بر احساسات تصادفی، تشخیص اینکه چگونه احساسات مثبت به دلیل فعالیت جنسی ممکن است انتخاب های مالی را تغییر دهد، می باشد. یافته های ما نشان می دهد که این عوامل به صورت نادرستی خلق و خوی خوب آنها را به دیدگاه های مثبت اقتصادی نسبت می دهد نه به احساسات مثبت.

**کلیمات کلیدی:** انتظارات مالی، مالیه رفتاری، جنس و جنسیت، تجارت، فروش کوتاه، تأثیر هسته ای

TarjomeFa.Com

### 1- مقدمه

عقلانیت در رفتار تصمیم گیری اقتصادی و مالی فردی، ستونی از جریان های مختلف مقالات است. وضعیت عاطفی، محدودیت مهمی در توانایی افراد برای توجیه کاملاً عقلانی و رسیدگی به انتخاب های پیچیده است. نمی دانیم که آیا Mae West زمانی که اعلام کرد که «روابط جنسی در حرکت احساس است» درست بود، اما روابط جنسی قطعاً می تواند بر احساسات مردم و در نتیجه بر فرایند تصمیم گیری آنها تأثیر گذار باشد. هدف ما در این مقاله شناسایی این است که چگونه احساسات ممکن است انتخاب های معاملاتی مالی را تغییر دهد، به ویژه اگر موقعیت های بلند/کوتاه بتواند به فعالیت های جنسی با توجه به خوشه های جنسیتی نیز وابسته باشد. مقالات سنتی مالی فرض می کند که افراد، عامل های عقلانی هستند که عملکرد مطلوب را بدون در نظر گرفتن

وضعیت احساسی و تجربه قبلی به حداکثر می‌رساند. قضیه کاربردی مورد انتظار فرض می‌کند که افراد پیشنهادهای متناوب را بر اساس سودمندی هر پیشنهاد و احتمال اینکه آنها به انتخاب‌های مختلف اختصاص می‌یابند، انتخاب می‌کنند. Kahneman و Tversky (1979) نقش نگرش‌ها، احساسات و به طور کلی تعصبات رفتاری در تصمیم‌گیری سرمایه‌گذاران را در نظر گرفتند. شیوه‌ای که چشم‌اندازهای مربوط به اولویت‌های عوامل تأثیرگذار را ارایه می‌دهد. فرایند تصمیم‌گیری شامل یک مرحله ویرایش، هنگامی که این چشم‌اندازهای کدگذاری شده و دسته‌بندی می‌شوند و مسایل پیچیده به زیر مسایل ساده‌تر شکسته می‌شوند و یک مرحله ارزیابی‌زمانی که این چشم‌اندازها با بالاترین ارزش انتخاب می‌شوند، است. زیرا ویرایش می‌تواند منجر به نمایش‌های مختلف شود، تصمیم‌گیری می‌تواند بر این اساس تغییر کند. قالب‌بندی بر اساس حسابرداری ذهنی است زیرا شیوه‌ای است که در آن یک مسأله به صورت ذاتی تفسیر می‌شود.

اخیراً روانشناسان بررسی کرده‌اند که چگونه عواطف و احساسات بر تصمیم‌گیری انتخاب‌های مالی و درک خطرات و پاداش‌ها تأثیر می‌گذارد. بر اساس این فرضیه از مقالات، تصمیمات مالی به جای محاسبات منطقی توسط احساسات مغلوب می‌شوند؛ بنابراین، احساسات باید برای فرایند تصمیم‌گیری مورد توجه قرار گیرد. Damasio (1994) نشان می‌دهد که چگونه انتخاب‌ها می‌توانند برای افرادی که استفاده از بخش عاطفی مغز خود را از دست داده‌اند، به شدت دشوار است. Thaler (1993) ثابت می‌کند که نیروهای روانی در تعیین قیمت‌داری نقش دارند. Breitmayer و Pelster (2018) نشان می‌دهند که چگونه عواطف در مدل‌های قیمت‌گذاری سهام مربوطه تأثیرگذار است و به عنوان یک عامل اضافی در مدل‌های قیمت‌گذاری‌داری مطلوب می‌باشد.

Forgas (1995) نشان می‌دهد که محاسبات مورد نیاز برای تصمیم‌گیری‌های مربوط به سرمایه‌گذاری معمولاً پیچیده، انتزاعی و خطرناک می‌باشد که این ویژگی‌هایی هستند که باعث می‌شود افراد به هنگام تصمیم‌گیری بیشتر به احساسات خود تکیه کنند. همچنین احساسات برای توضیح بحران‌های مالی (Tuckett and Taffler, 2008) و درک تصمیمات تجار مورد استفاده قرار می‌گیرد. Biais و همکاران (2005) از یک روش تجربی برگرفته از مقاله Plott و Sunder (1988) برای تست فرضیه‌ای که متغیرهای روانشناختی بر

رفتار تجار تأثیر می گذارند، استفاده می کنند و نشان می دهند که کالیبراسیون نادرست کاهش یافته و نظارت بر خود، عملکرد تجاری را افزایش می دهد. تأثیر متغیرهای روانشناختی برای مردان قابل توجه است اما برای زنان اینطور نیست. Lepori (2016) نشان می دهد که تغییرات خلق و خوی ناشی از آلودگی هوا بر بازده بازار تأثیر می گذارد.

در این مقاله، نتایجی از یک رویکرد تجربی طراحی شده برای توضیح تعاملات بین زندگی عاطفی و انتخاب های مالی را ارائه می دهیم. به ویژه، هدف ما این است که آزمایش کنیم که آیا تصمیم به خرید یا فروش دارایی های مالی تحت تأثیر وضعیت احساسی افراد قرار می گیرد، برای انجام این کار چارچوب هایی وجود دارد که عوامل اصلی توضیح احساسات را توصیف می کند. به ویژه، آنها به طور نادرست خلق و خوی خود را به دیدگاه های مثبت اقتصادی به جای احساسات مثبت نسبت می دهند.

این مقاله به صورت زیر سازماندهی شده است. در بخش 2، مقالات مربوط به رابطه بین رفتار و احساسات سرمایه گذار را مورد بررسی قرار می دهیم. بخش 3، طراحی تجربی را ارائه می دهد. فرایند انتخاب شرکت کنندگان را توصیف می کنیم، داده هایی که با استفاده از پرسشنامه ها، قواعد و روش بازی جمع آوری کرده ایم که برای تخمین مدل ها به کار می بریم. در بخش 4، نتایج را ارائه داده و مورد بحث قرار می دهیم. بخش 5، نتیجه گیری مقاله را نشان می دهد.

## 2- رفتار سرمایه گذار و انتخاب های مالی

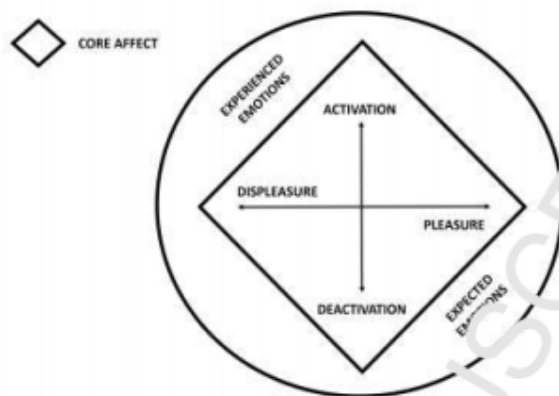
دانشمندان روانشناس بر این باورند که تصمیم گیری از طریق احساسات هدایت می شود نه عقلانیت (Lerner et al, 2015). بدنه مقالات تجربی، رابطه بین بازده بازار سهام و پراکسی های مربوط به احساسات (به عنوان مثال، آب و هوا، آلودگی هوا و رویدادهای ورزشی) را برای رسیدن به نتایج ترکیبی را مورد بررسی قرار می دهد. Saunders (1993) و Hirshleifer و Shumway (2003) دریافتند که یک حالت مثبت در ارتباط با آب و هوای خوب منجر به بازده مثبت در سهام می شود. Rantapuska و Kaustia (2016) دریافتند که مقدار کمی از بازدهای تجاری روزانه ممکن است با متغیرهای خلق و خوی مرتبط با آب و هوا توضیح داده شود (Kamstra, Kramer and Levi, 2003). طوفان های ژئو مغناطیسی، مارحل کامل ماه همراه با حالت

افسردگی، بازده پایین تر در بازارهای مالی را توضیح می دهد (Krivelyova and Robotti, 2003, Yuan). Zheng and Zhu, 2006). Lepori (2016) نشان می دهد که آلودگی هوا موجب تغییرات خلق و خوی در عملیات تجار در محدوده بازار می شود که بر انتخاب های مالی تأثیر می گذارد. Edmans و همکاران (2007) دریافتند که بازده سهام هنگامی که تیم های فوتبال داخلی کشور از مسابقات مهم حذف می شوند، افت می کند. Lepori (2015) نشان می دهد یک حالت احساسی مثبت ناشی از تماشای یک فیلم کمدی منجر به کاهش تقاضا برای دارایی های مالی خطرناک می شود. انتقاد از این مقاله تجربی این است که رابطه بین بازده مالی بازار و احساسات از طریق پروکسی ها (به عنوان مثال، آب و هوا، یا رویدادهای ورزشی) مورد بررسی قرار می گیرد.

جریان دوم مقالات به طور مستقیم، حالت احساسی سرمایه گذاران را بررسی می کند. رابطه بین احساسات و تصمیمات مالی را با مقایسه انتخاب های مالی برای احساسات اندازه گیری شده توسط لیستی از صفات در شبکه تأثیر مورد آزمایش قرار دادیم (Russell, 1980, 2003; Yik, Russell and Steiger, 2011). Au و همکاران (2003)، تأثیر عواطف بر تجرات خارجی را تحلیل می کند. آنها دریافتند که تجار در یک حالت خلق و خوی خوب عملکرد تجاری پایین تری نسبت به کسانی که خلق و خوی بد دارند. این به این دلیل است که تجار با خلق و خوی بد در تصمیمات خود دقیق هستند و در تجارت خود به صورت محافظه کارانه عمل می کنند. Kuhnen و Knutson (2011) دریافتند که حالت های احساسی مثبت مانند هیجان سبب می شود که افراد در معرض خطر قرار بگیرند و در توانایی خود برای ارزیابی گزینه های سرمایه گذاری اعتماد به نفس داشته باشند، در حالی که احساسات منفی مانند اضطراب تأثیرات متقابل دارد. نتایج انتخاب های گذشته ممکن است احساسات را تغییر دهد و بنابراین، بر تصمیمات مالی آینده تأثیر گذار باشد.

ما از مقاله Russell (2011) پیروی می کنیم، جایی که بلوک های ساختاری احساسات، تأثیر هسته ای (مرکزی-اصلی) بر تصمیم گیری دارد، یک حالت عصبی فیزیولوژیکی است که به طور آگاهانه به عنوان ساده ترین احساس خام بدیهی (غیر انعکاسی) در حالات و احساسات در دسترس است (ص. 148). تأثیر هسته برای یک شی خاص ضروری نیست و یک احساس واحد و بخشی از چیزی است که معمولاً یک حالت خلقت و خوی

می‌نامیم (.) تأثیر هسته جزئی از قسمت‌های عاطفی گسسته است اما نه همه آنها (.) در مقاله ما، با پیروی از مقاله Russell (2003)، تأثیر هسته در یک سیستم ابعادی مشخص شده با دو بعد تعریف شده است: «لدت- ناراحتی» و «فعالسازی- عدم فعالسازی» (شکل 1).



شکل 1: احساسات اولیه

در کنار تأثیرات هسته‌ای، سایر احساساتی که موقت و غالباً قوی هستند (.) ممکن است تغییرات رفتاری و احساسات گذرا ایجاد کند را در نظر می‌گیریم. احساسات می‌تواند به عنوان احساسات تجربه شده و مورد انتظار و تصادفی طبقه بندی شود.

احساسات تجربه شده با نتایج انتخابی خاص در ارتباط است و ممکن است غرور یا پشیمانی ایجاد کند (.) گیلبرت و ویلسون (2007) نشان می‌دهند که تصمیم‌گیرندگان پیامدهای انتخاب‌های مختلف و واکنش‌های مؤثر خود را در مورد این عواقب پیش‌بینی می‌کنند.

پیش‌بینی نتیجه (مثبت یا منفی) یک رویداد مربوط به این دیدگاه شخصی ممکن است بر فرایند تصمیم‌گیری تأثیر بگذارد. به عنوان مثال، یک سرمایه‌گذار به هنگام تصمیم‌گیری در مورد خرید یا عدم خرید سهام ممکن است تصور ناامیدکننده‌ای از آن داشته باشند که احساس می‌شود اگر قیمت سهام کاهش یابد یا اگر از خرید سهام پشیمان شوند و سپس قیمت سهام افزایش یابد. این احساسات هنگامی که نتایج انتخاب شناخته شده باشد، تجربه می‌گردد.

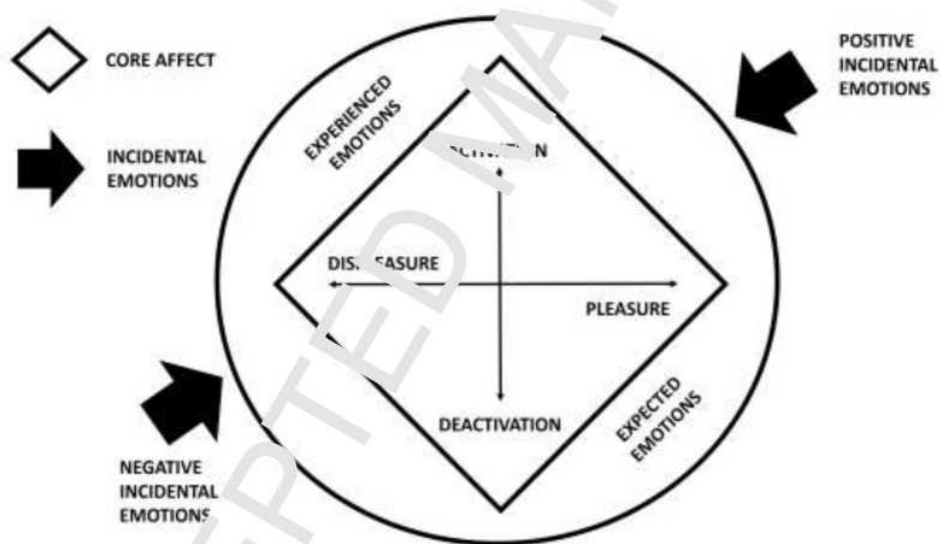
احساسات مورد انتظار زمانی که در مورد آنچه که در آینده ممکن است اتفاق بیافتد، احساس می‌شود. آنها با

وقایع آینده در ارتباط هستند. امید به بدست آوردن و ترس از دست دادن انتخاب های مالی (Garling et al, 2016) به کار می رود. احساسات مورد انتظار در زمان انتخاب درک می شود. به عنوان مثال، یک سرمایه گذار می تواند ترس آنی از دست دادن یا امیدوار بودن را احساس کند زمانی که تصمیم می گیرد که یک سهام را بخرد یا نخرد (Rick and Loewenstein, 2008).

نقش احساسات تجربه شده شناخته شده است و همچنین با پیامدهای اقتصادی با توجه به تصمیم گیری منطبق است (Rick and Loewenstein 2008). در مقالات مالی، احساسات مورد انتظار، کمتر مورد توجه قرار گرفته اند، فرض بر این است احساسات مورد انتظار بر تصمیم گیری تأثیر گذراست و می تواند رفتار را تحت تأثیر قرار دهد و انتخاب های مردم را تغییر دهد.

تصمیمات مردم ممکن است تحت تأثیر احساسات تصادفی باشد که مجموعه ای از حوادث «ناشی از اهداف و اقدامات فعلی ما» است (Liu, Chai, Yu, 2016، ص.1)، به عنوان مثال، اخبار مثبت/منفی، وضعیت خوب/بد مانند درگیری خانوادگی یا داشتن یک شب خوشایند با یک شریک، دو متغیر برای ضبط احساسات تصادفی مثبت و منفی (کل 2) با پیروی از مقالات Loewenstein و Lerner (2003) را معرفی می کنیم.

شکل 2- چارچوب احساسی با احساسات تصادفی



TarjomeFa.Com

در میان حوادثی که احساسات تصادفی تولید می کند، انهایی را مورد بررسی قرار دادیم که می تواند به طور مکرر اتفاق بیافتد تا اهمیت آماری کافی داشته باشد. به عنوان یک رویداد تصادفی مثبت، مقاربت جنسی را طی 12 ساعت قبل از انتخاب مالی، انتخاب کردیم. تأثیر فعالیت جنسی بر تصمیم گیری قبلاً در کارهای Coates, Gurnell و Sarnyai (2010) بررسی شده است، یافته های آنها این است که هورمون ها به عبت فعالیت های جنسی می توانند حرکت های بازار را بیش از حد افزایش دهند. با توجه به مقاله Meltzer و همکاران (2017)، فروزش جنسی برای چند ساعت قابل توجه بالا باقی می ماند. این از درخواست ما برای در نظر گرفتن رابطه جنسی در 12 ساعت قبل از انتخاب مالی پشتیبانی می کند.

به عنوان یک رویداد تصادفی منفی، مواجهه با اخبار غیر مالی را در نظر گرفتیم که در طی 12 ساعت گذشته منجر به یک احساس منفی شده است. Moretti و di Pellegrino (2010)، Bonini و همکاران (2011) نشان دادند که احساسات ناشی از تنفر باعث افزایش میزان عدم پذیرش پیشنهادها ناعادلانه می شود. در پژوهش ما، چارچوب عاطفی توصیف شده در بالا برای تصمیم گیری های مالی به کار می رود. به ویژه، تأثیر دسته های مختلف از احساسات بر تصمیم گیری برای موقعیت های مالی کوتاه/ بلند را مورد بررسی قرار می دهیم.

### 3- طراحی تجربی - مواد و روش ها

#### 3-1- عامل ها

وضعیت عاطفی را با یک بررسی مستقیم انجام شده با استفاده از یک پرسشنامه روزانه برای دانشجویان کارشناسی ارشد از دانشجویان مالی در دو دانشگاه ایتالیایی (Siena و Bergamo) اندازه گیری کردیم. از دانشجویان خواسته شد تا به عنوان داوطلب در یک بازی تجاری تجربی شرکت کنند تا بررسی کنیم که چگونه گروه های مختلف از احساسات ممکن است بر انتخاب های مالی تأثیر بگذارد.

84 دانشجو در ابتدا در آزمایش ما ثبت نام کردند. از 84 دانشجو، 77 نفر پاسخ معتبر و سازگار با زمان ارائه دادند که در تجزیه و تحلیل ما در نظر گرفته شده است. 39 نفر مرد و 38 نفر زن بود که سن آنها بین 19 تا 22 سال بود و میانگین سنی آنها 24 سال بود (32٪ بین 19 تا 22 سال؛ 57.1٪ بین 23 و 25 سال؛ 10.4٪ بین



36 و 28 سال).

برای همه شرکت کنندگانی که به درستی پرسشنامه را تکمیل کردند، دو کارت اعتبار علمی ( ) برای افزودن به برنامه های پژوهشی شخصی، ارایه شده به عنوان یک انگیزه بیشتر برای نتیجه گیری آزمایش با دقت و در نظر گرفتن آن شخصاً مربوط می شود. دو بلیط هواپیمایی (یکی برای برنده و یکی برای هر شخص دیگری به انتخاب فرد برنده) به لندن ارایه شد که توسط تعداد زیادی از شرکت کنندگان در پایان کار مطرح شد. با پیروی از مقاله ویلیامز و همکران (2003)، با در نظر گرفتن پاداش برای شرکت کنندگان با اعتبارات تحصیلی برای تحصیلات دانشگاهی آنها، آنها را وادار به اقدام جدی می کرد.

هیچ کدام از شرکت کنندگان در پژوهش ما، تجربه تجارت حرفه ای قبلی یا مواجهه قبلی با این نوع آزمایش را نداشتند، انتخاب انجام آزمایش با دانشجویان به جای تجار به ما اجازه توضیح رفتار تجاری با فیلتر کردن تأثیر چرخه اقتصادی، عملکرد بازارهای مالی و پاداش های شرکت را می داد به طور کلی انتخاب های مالی باید توسط وضعیت عاطفی انجام شود. جمعیت مورد نظر ما به دلایل مختلف یک انتخاب مطلوب بود (Sapienza et al., 2009): دانشجویان کارشناسی ارشد رشته تحصیلی مالی آشنا هستند (حداقل خطر نامطلوب)؛ آنها در زمینه سنی و تحصیلی (حداقل خطر رازداری) مشابه هستند؛ انتظار می رود که آنها وارد صنعت مالی شوند به طوری که نماینده ای از تصمیم گیرندگان حرفه ای مالی بدون محدودیت های شرکت هستند که بر تصمیم گیری های آنها تأثیر می گذارند.

### 3-2- روش کلی

قبل از شروع آزمایش، قواعد بازی را در یک جلسه دو ساعته توضیح دادیم. در کنار این جلسه، این آزمایش با پیام های ایمیل ارسال شد. برای تضمین حفظ حریم خصوصی شرکت کنندگان، با اولین ایمیل یک اسم مستعار تصادفی به هر شخص ارسال کردیم که به عنوان یک شناسه منحصر بفرد برای هر شرکت کننده استفاده می شد.

به مدت 5 هفته از دانشجویان خواسته شد تا یک پرسشنامه را هر روز صبح قبل از ساعت 10 صبح به غیر از

تعطیلات آخر هفته و تعطیلات عمومی، پر کنند. این پرسشنامه شامل دو بخش بود: یکی مربوط به وضعیت عاطفی شرکت کنندگان در آن روز و دیگری مربوط به تصمیم مالی بود. در پایان هر روز کاری، عامل ها در مورد نتیجه (مثبت/منفی) انتخاب مالی خود آگاه می شدند.

به ویژه، در بخش اول، اطلاعاتی را در مورد 6 متغیر (جدول ) با هدف توصیف وضعیت عاطفی مانند مدل ما جمع آوری کردیم (شکل 2). عامل ها مجبور به پاسخ دو سؤال بودند که هدف اصلی آنها تأثیر هسته بر دو بعد از مدل راسل (1980) بود. اولین سؤال (درجه شدت انرژی شما) برای ضبط فعال سازی در مقابل عدم فعالسازی طراحی شده بود؛ دومین سؤال (ارزیابی درجه میزان رضایت شما) برای جذب لذت در مقابل بعد نارضایتی طراحی شده بود. این دو متغیر را به ترتیب ACTIVATION و PLEASURE نامگذاری کردیم.

سؤال سوم (چه احساسی در مورد انتخاب مالی دیروز دارید؟) برای ضبط احساسات برای نتایج مالی آینده که در پایان روز انتظار می رود، می باشد. این متغیر را EXPERIENCED نامگذاری کردیم.

سؤال چهارم (چه احساسی در مورد انتخاب مالی امروز دارید؟) برای ضبط احساسات برای نتایج مالی آینده که در پایان روز انتظار می رود، می باشد. این متغیر را EXPECTED نامگذاری کردیم.

همه این متغیرها در محدوده 1 (سطح پایین) تا 5 (سطح بالا) بود.

دو سؤال آخر مربوط به احساسات تصادفی بود. سؤال اول (آیا در طی 12 ساعت گذشته رابطه جنسی داشته اید؟) یک متغیر ساختگی (بل/خیر) بود که با فعالیت جنسی مرتبط بود که هدف آن ضبط یک احساس مثبت تصادفی بود. همچنین از شرکت کنندگان در صورت داشتن تجربه فعالیت جنسی خواسته شد که آیا نتیجه این احساس منفی بود یا مثبت، پاسخ دهند. از آنجا که 98.5٪ پاسخ مثبت داده بودند، فرض می کنیم که SEX احساس تصادفی مثبتی را نشان می دهد.

سؤال دوم (آیا هر خبر شخصی/عمومی غیر مالی دریافت کرده اید منجر به یک احساس منفی می شود؟) یک متغیر ساختگی (بله/خیر) مربوط به احساس منفی تصادفی بود. آن را BADNEWS می نامیم.

جدول 1 : متغیرهای مستقل پرسشنامه روزانه

Variable Name	Question	Values
Experienced Emotions	How do you feel about yesterday's financial choice?	1 very unsatisfied ... 5 very proud
Activation	Grade the intensity of your energy	1 very low energy ... 5 full of energy
Pleasure	Assess the degree of your well-being	1 very negative ... 5 very positive
Expected Emotions	How do you feel about today's financial choice?	1 high fear of losing ... 5 high hope of gaining
Sex	Have you have sexual intercourse with your partner in the past twelve hours?	0 no 1 yes
Bad news	Have you have received bad non-financial news resulting in a negative feeling	0 no 1 yes

بخش دوم پرسشنامه مربوط به انتخاب مالی بود. از شرکت کنندگان خواستیم که بین موقعیت طولانی یا کوتاه در یک دارایی مالی فرضیه انتخاب نمایند. متغیر (LONG) یک متغیر ساختگی با مقدار 1 بود اگر شرکت کننده موقعیت طولانی مدت را در نظر گرفته باشد و صفر اگر موقعیت کوتاه را در نظر گرفته باشد. هر زمان که عامل ها می خواستند موضع خود را از طولانی به کوتاه (بلند مدت به کوتاه مدت) تغییر دهند، مجبور به فروش (خرید) تمام دارایی های مالی موجود به علاوه یک اندازه خاص بودند.

قیمت سهام به صورت تصادفی تولید شد و شرکت کنندگان هیچ اطلاعاتی در مورد عملکرد آینده مورد انتظار نداشتند. در نتیجه، انتظار داشتیم که انتخاب مالی بر اساس فقط وضعیت عاطفی تصمیم گیرنده باشد.

همانطور که قبلاض شرح داده شد، مقالات نشان می دهند ه افراد در حالت خلق و خوی مثبت قضاوت و انتخاب های خوش بینانه ای را انتخاب می کنند در حالی که ترس منجر به سناریوهای بدبینانه می شود (Lerner and Keltner, 2001). باید یک رابطه مثبت بین احساسات بالا (پایین) و تصمیم به خرید (فروش) به

استثنای متغیر BADNEWS وجود داشته باشد که در آن علامت مورد انتظار منفی است.

### 3-3- مشخصات مدل

در حالی که پارادایم مالی نئو کلاسیک فرض می کند که عامل ها منطقی هستند و بازارها کارآمد می باشند/فرضیه ما این است که افراد تحت تأثیر عوامل عاطفی (تأثیر هسته، تجربه و انتظار) قرار می گیرند، همانطور که در چارچوب عاطفی ابتدایی بیان شده است (شکل 1). هدف ما بررسی این است که آیا موقعیت مثبت با انتظارات خوش بینانه رشد بازار و انتخاب مالی بعدی از خریدار مرتبط است:

H1: موقعیت های مالی بلند مدت با وضعیت های عاطفی مثبت مرتبط است.

$$LONG_{i,t} = f (EXPERIENCED_{i,t}, ACTIVATION_{i,t}, PLEASURE_{i,t}, EXPECTED_{i,t}).$$

سپس احساسات تصادفی را برای تخمین اینکه چگونه آنها بر تصمیمات مالی تأثیر می گذارند را معرفی کردیم. به ویژه، انتظار داشتیم تا بفهمیم که احساسات تصادفی مثبت (منفی) موجب افزایش خوش بینی (بدبینی) و سپس نگرش نسبت به خرید (فروش) دارایی های مالی می شود. زیرا احساسات تصادفی مثبت و منفی ممکن است در همان دوره (در مدل ما، 12 ساعت قبل از انتخاب مالی) رخ دهد، تعاملات آنها را مورد بررسی قرار دادیم. سه متغیر ساختگی به عنوان ترکیبی از SEX و BADNEWS ایجاد کردیم.

الف) افرادی که مقاربت جنسی داشته اند اما هیچ خبر بدی دریافت نکرده اند (YSNB)؛

ب) افرادی که خبر بدی دریافت کرده اند اما هیچ گونه رابطه جنسی نداشته اند (NSYB)؛

ج) افرادی که هر دو را تجربه کرده اند (YSYB).

رگرسیون ها را برای افرادی که تجربه هیچ احساسات تصادفی را نداشتند (که هیچ یک از این دو احساسات تصادفی را تجربه نکرده اند) را اجرا نکردیم. جدول 2 نشان می دهد که ترکیبی از احساسات تصادفی به خوبی در کل نمونه و جنسیت به خوبی متعادل است.

جدول 2: فرکانس احساسات تصادفی

INCIDENTAL EMOTIONS	ALL SAMPLE	FEMALES	MALES
YSNB	19.7%	17.0%	22.4%
NSYB	30.0%	30.0%	30.1%
YSYB	15.6%	16.7%	14.4%
NSNB	34.7%	36.3%	33.1%

سه معادله مختلف با اضافه کردن مدل پایه هر بار یکی از سه متغیر تصادفی (YSNB; NSYB; YSYB) را برآورد کردیم:

H2: موقعیت های مالی بلند مدت (کوتاه مدت) با احساسات تصادفی خوب (بد) اخیر، ارتباط مثبتی دارد.

$$\text{LONG}_{i,t} = f(\text{EXPERIENCED}_{i,t}, \text{ACTIVATION}_{i,t}, \text{PLEASURE}_{i,t}, \text{EXPECTED}_{i,t}, \text{INCIDENTAL}_{i,t})$$

در نهایت، این مدل را توسط جنسیت مورد بررسی قرار می دهیم. تفکر قالب رایج این است که زنان احساساتی تر از مردان هستند. همچنین این ممکن است بر انتخاب های مالی تأثیر بگذارد. بررسی کردیم که آیا این برچسب واقعاً رفتار اقتصادی واقعی را منعکس می کند. قبل از اجرای مدل های رگرسیون، همبستگی و ناسازگاری بین متغیرهای عاطفی را در تمام روزها و افراد مورد آزمایش قرار دادیم (جدول 3).

	EXPERIENCED	ACTIVATION	PLEASURE	EXPECTED	YSNB	NSYB	YSYB	TOLERANCE (1/VIF)
EXPERIENCED	1.000							0.853
ACTIVATION	0.242	1.000						0.806
PLEASURE	0.155	0.181	1.000					0.943
EXPECTED	0.286	0.365	0.120	1.000				0.824
YSNB	0.174	0.203	0.115	0.104	1.000			0.773
NSYB	-0.112	-0.183	-0.132	-0.119	-0.324	1.000		0.731
YSYB	0.049	0.033	-0.034	0.007	-0.213	-0.282	1.000	0.808

جدول 3: همبستگی ها

ضریب همبستگی پیرسون برای متغیرهای توضیحی در رگرسیون پانل logit استفاده شده است. از آنجایی که برای هر متغیر مستقل  $\text{Tolerance} = 1/\text{VIF}$ ، مقادیر کم نشان دهنده همبستگی چند متغیره بالا است. همانطور که متغیرها مستقل هستند، ضریب تحمل بسیار بالایی دارند. هر چه ارتباطات بین افراد مستقل بالاتر باشد، تحمل بیشتر به صفر خواهد رسید. به عنوان یک قاعده کلی، اگر تحمل کمتر از 0.20 باشد، مشکلی با همبستگی متغیرهای مستقل نشان داده می شود.

متغیرهای احساسی همبستگی کمتری را نشان می دهند، که در سطح 5 درصد و با علامت مورد انتظار قابل توجه است. از آنجا که تحمل همیشه بالاتر از 0.20 است، همبستگی متغیرهای مستقل را رد می کنیم. برای تست  $H_1$  و  $H_2$  رگرسیون های پانل لجستیک را اجرا می کنیم.

#### 4- نتایج

در این بخش، یافته های خود را ارائه داده و مورد بحث قرار می دهیم. پارامترها و آزمون ها برای مدل پایه در جدول 4 نشان داده شده است. نتایج نشان می دهد که وضعیت عاطفی از نظر آماری تأثیر معناداری بر انتخاب های مالی برای کل نمونه مشاهدات و برای هر زیر نمونه انتخاب شده توسط جمعیت دارد. احساسات مهم و به ویژه، تمام چارچوب های احساسی، علامت های تجربی را نشان می دهند که نظرات جالبی را مطرح می نماید.

#### جدول 4: مدل احساسات و تصمیمات مالی (LONG/SHORT)

این جدول، رگرسیون های پنل logit انتظارات مثبت و پس از آن موقعیت تصمیم گیری بلند مدت سرمایه گذاران را نشان می دهد (Long). سه معادله تخمین زده شده اند. (1) تمام متغیرهای مدل با پرسشنامه های روزانه بکار رفته برای تمام جمعیت، جمع آوری شده است (2) و (3) معادله مشابه توسط جنسیت (به ترتیب برای زن و مرد) اعمال شده است. خطاهای استاندارد قوی ناهمسانی واریانس در براکت ها گزارش شده است. \* به معنای تفاوت معنادار از صفر در سطح 10٪ (آزمون t دو دنباله)، \*\* در سطح 5٪ و \*\*\* در سطح 1٪ است.

LONG	All genders	Females	Males
CONSTANT	-3.470*** (0.368)	-3,078*** (0.491)	-3.879*** (0.553)
ACTIVATION	0.462*** (0.093)	0.395*** (0.135)	0.530*** (0.131)
PLEASURE	0.244*** (0.071)	0.387*** (0.491)	0.075 (0.102)
EXPERIENCED EMOTIONS	0.127*** (0.044)	0.120** (0.061)	0.144*** (0.065)
EXPECTED EMOTIONS	0.395*** (0.084)	0.209* (0.116)	0.605*** (0.124)
Observations	1,925	950	975
Wald test	107.82	49.48	66.20
Prob > chi2	0.000	0.000	0.000

وضعیت های عاطفی مثبت تحت تأثیر هسته قرار می گیرند (ACTIVATION و PLEASURE)، عوامل مالی را برای تصمیم گیری هایی که به سمت موقعیت های بلند گرا هستند را منجر می شود. این مؤلفه های وضعیت احساسی بیشتر شخصی و مستقل از عوامل مالی هستند. نتایج ما نشان می دهد که عوامل فعال و دلیزیر اساساً خریداران هستند.

بحث در مورد نتایج یافت شده برای احساسات تجربه شده و مورد انتظار با ارزش است. احساسات تجربه شده مثبت که با غرور به وجود می آیند باعث ایجاد خرید در مردم می شوند. با این حال، غرور می تواند پس از یک موقعیت طولانی مدت و مشاهده رشد بازار یا بعد از یک از موقعیت کوتاه که توسط سقوط بازار دنبال می شود، به وجود می آید. در هر ورت، نتایج نشان می دهد که هنگامی که عامل ها احساس غرور نسبت به عملکرد قبلی خود دارند، موقعیت های طولانی در بازارهای مالی را اتخاذ می کنند. این در مقایسه با اثر بخشی تقویت شده توسط Odean و Barber (2013) اثبات شده است.

در عین حال، احساسات مورد انتظار مثبت (به دست آوردن امید) ممکن است با یک بازار گاوی مورد انتظار (که باید منجر به یک موقعیت طولانی مدت می شود) با یک بازار خرسی مورد انتظار (که باید منجر به یک موقعیت کوتاه مدت شود) مرتبط باشد. نتایج ما نشان می دهد که وقتی عامل ها انتظار به دست آوردن موقعیتی را دارند،

به عنوان خریدار در بازار رفتار می کنند.

بدون عناصر منطقی برای حمایت از انتخاب های مالی، غرور با انتخاب روز گذشته در ارتباط است و امید به دست آوردن موقعیت با وضعیت خرید و فروش مرتبط است.

لازم به ذکر است که عامل های درگیر در پژوهش ما آگاه بودند که افزایش سود در بازار بر موضع طولانی مدت دلالت ندارد و می داند که چگونه بر روی فروش کوتاه مدت کار کند. با این وجود، در غیاب عناصر مالی اساسی، که بر مبنای انتخاب «منطقی» است، انتظار می رود که به طور کلی سود با خرید در ارتباط باشد.

تجزیه و تحلیل توسط جنسیت، حساسیت مختلف را نشان می دهد. به ویژه، در گروه زنان، انتخاب مالی نزدیک به تأثیر هسته باقی می ماند. از سوی دیگر، اهمیت آماری این پیوند با غرور در آنچه که به دست آمده (احساسات تجربه شده) و بالاتر از همه با احساسات مورد انتظار کاهش می یابد. از سوی دیگر، انتخاب های مالی که توسط مردان انجام می شود، تحت تأثیر احساسات مرتبط با نتایج قبلی و مورد انتظار و تنها توسط یک بعد از تأثیر هسته قرار می گیرد (فعالسازی).

یافته های ما نشان می دهد که متغیرهای روانشناختی برای هر دو جنس قابل توجه هستند. با این حال، در مقایسه با یافته های **Biais** و همکاران (2005)، این تأثیر تفاوت های متمایز بین جنسیت ها را نشان می دهد. زنان با انرژی و سلامتی هدایت می شوند، و مردان فقط با انرژی هدایت می گردند. نتایج ما، جریان مقالات را تأیید می کند که رفتار خرید متفاوتی را توضیح می دهد (Park et al., 2006). به دنبال یک رویکرد سودآورانه، انتخاب های مالی مردان عمدتاً توسط نتایج واقعی و مورد انتظار هدایت می شود (غرور و امید)؛ زنان تمایل بیشتری به لذت گرایی دارند و در مورد سطح احساسی عمومی تری تصمیم گیری می کنند.

جدول 5، برآوردهای کل نمونه با مدل پایه تقویت شده با هر متغیر ترکیب عواطف تصادفی (YSNB, NSYB, and YSYB) را نشان می دهد.

عوامل مدل پایه، اهمیت خود را حفظ می کند و تمام احساسات تصادفی به طور قابل توجهی بر انتخاب های مالی تأثیر گذار است.

تجربه مقاربت جنسی در 12 ساعت قبل از تصمیم مالی، بدون هیچ خبر بدی (YSNB) دارای ضریب مثبت



بسیار قابل توجهی است، رابطه جنسی باعث می شود که عامل ها موقعیت های طولانی را به دست آورند (جدول 5، مدل 1).

هنگامی که احساسات تصادفی منفی (یعنی اخبار دریافتی در 12 ساعت گذشته، NSYB) معرفی می کنیم، یک ضریب منفی را مشاهده می نماییم به این معنی که سرمایه گذاران موقعیت های کوتاهی در بازارهای مالی به دست می آورند (جدول 5، مدل 2). همچنین لازم به ذکر است که معرفی مدل احساسات و منفی برآورد شده که در چند ساعت احساس شده است که باعث ایجاد احساسات تجربه شده (PROUD) می شود، کمتر قابل توجه می باشد.

مدل نهایی (جدول 5، مدل 3)، در صورتی که هر دو احساس تصادفی را احساس کنند (YSYB)، رفتار را تخمین میزند. ضریب برآورد شده مثبت است، هنوز هم قابل توجه است اما با حساسیت کمی نسبت به YSNB. این بدان معنی است که وقتی که افراد همان دوره از احساسات قوی مثبت (رابطه جنسی) و منفی (اخبار بد) را تجربه می کنند، احساس سابق غالب می شود و عامل ها موقعیت های طولانی را به دست می آورند.

#### جدول 5: مدل احساسی و تصمیمات مالی با احساسات تصادفی (LONG/SHORT).

این جدول، رگرسیون های پنل logit انتظارات مثبت و پس از آن موقعیت تصمیم گیری بلند مدت سرمایه گذاران را نشان می دهد (Long). سه معادله تخمین زده شده اند. (1) تمام متغیرهای مدل با پرسشنامه های روزانه بکار رفته برای تمام جمعیت، جمع آوری شده است (2) و (3) معادله مشابه توسط جنسیت (به ترتیب برای زن و مرد) اعمال شده است. خطاهای استاندارد قوی ناهمسانی واریانس در براکت ها گزارش شده است. \* به معنای تفاوت معنادار از صفر در سطح 10٪ (آزمون t دو دنباله)، \*\* در سطح 5٪ و \*\*\* در سطح 1٪ است.

LONG	MODEL 1	MODEL 2	MODEL 3
CONSTANT	-3.307*** (0.390)	-2.551*** (0.383)	-3.890*** (0.386)
EXPERIENCED EMOTIONS	0.085* (0.046)	0.079* (0.046)	0.142*** (0.175)
ACTIVATION	0.375*** (0.098)	0.383*** (0.095)	0.440*** (0.097)
PLEASURE	0.201*** (0.075)	0.186** (0.073)	0.275*** (0.074)
EXPECTED EMOTIONS	0.423*** (0.088)	0.399*** (0.086)	0.427*** (0.088)
YSNB	1.907*** (0.169)		
NSYB		-1.098*** (0.128)	
YSYB			1.785*** (0.175)
Observations	1,925	1,925	1,925
Wald test	206.67	166.04	190.60
Prob > chi2	0.000	0.000	0.000

جدول 6، نتایج سه مدل ما را برای گروهی از زنان نشان می دهد. تأثیر هسته، استقلال قابل توجهی از ترکیب احساسات تصادفی را باقی می گذارد که مورد آزمایش قرار داده ایم. احساسات تصادفی اهمیت احساسات تجربه شده یا مورد انتظار را کاهش داده یا از بین می برد.

احساسات تصادفی مثبت و منفی قوی و تأثیر هسته، عامل های اصلی انتخاب های مالی هستند. این مدل ها نشان می دهند که زنان به نظر نمی رسد که تحت تأثیر عوامل عاطفی مرتبط با موفقیت یا شکست انتخاب اقتصادی روز قبل و انتظارات عملکرد همان روز قرار بگیرند. هنگامی که احساسات تصادفی مثبت و منفی (مدل 3) را معرفی می کنیم، تصمیم به خرید به نظر می رسد که دوباره توسط تمام متغیرهای چارچوب احساسی توضیح داده می شود. این یافته ها تأیید می کنند که احساسات تصادفی مثبت، احساسات منفی را جبران می کنند.

جدول 6: مدل احساسی و تصمیمات مالی با احساسات تصادفی (زنان)

این جدول رگرسیون های پنل logit انتظارات مثبت و متعاقباً موقعیت طولانی سرمایه گذاران (LONG) برای شرکت کنندگان زن را نشان می دهد. سه معادله تخمین زده شده است: MODEL 1: مدل پایه را با تقویت متغیر YSNB تخمین می زند، یعنی عامل فقط تجربه فعالیت جنسی بدون خبر بد را تجربه کرده است.

MODEL 2 مدل پایه را با تقویت متغیر NSYB تخمین زده است یعنی عامل فقط خبر بد را تجربه کرده و هیچ فعالیت جنسی نداشته است. MODEL 3، مدل پایه را با تقویت متغیر YSYB تخمین می زند یعنی عامل هم تجربه فعالیت جنسی و هم خبر بد را دریافت کرده است، خطاهای استاندارد قوی ناهمسانی واریانس در براکت ها گزارش شده است. \* به معنای تفاوت قابل توجه از صفر در سطح 10٪ (آزمون t دو دنباله)، \*\* در سطح 5٪ و \*\*\* در سطح 1٪ می باشد.

LONG	MODEL 1	MODEL 2	MODEL 3
CONSTANT	-2.836*** (0.507)	-2.167*** (0.518)	-3.536*** (0.516)
EXPERIENCED EMOTIONS	0.098 (0.062)	0.072 (0.062)	0.136** (0.064)
ACTIVATION	0.347** (0.138)	0.330** (0.137)	0.361** (0.140)
PLEASURE	0.325*** (0.102)	0.303*** (0.101)	0.428*** (0.103)
EXPECTED EMOTIONS	0.194 (0.118)	0.215* (0.118)	0.257** (0.121)
YSNB	1.450*** (0.245)		
NSYB		-0.912*** (0.171)	
YSYB			1.780*** (0.251)
Observations	950	950	950
Wald test	76.68	73.49	91.37
Prob > chi2	0.000	0.000	0.000

نتایج گروه مردان نتایج قبلی را با برخی از ویژگی ها تأیید می کند (جدول 7).

احساسات تصادفی در همه موارد به ویژه قابل توجه است. علامت ضریب رگرسیون قابل انتظار است: احساسات مثبت با خوش بینی، احساسات منفی با بدبینی همراه است. به ویژه، حساسیت به گرفتن موقعیت های مالی طولانی بعد از تجربه فعالیت های جنسی (YSNB) بالاتر از گروه زنان است. همین امر زمانی که اخبار بد (NSYB) را دریافت می کنید، اعمال می شود. اگر هر دو احساس تصادفی (YSYB) تجربه شود، حساسیت

مستقل از جنسیت می شود.

ویژگی متمایز مردان این است که متغیرهای چارچوب پایه، ظرفیت توضیحی آنها را تغییر می دهند: مردان متفاوت از زنان نسبت به انتظارات مالی حساس هستند. به طور مشابه، برای زنان آنچه که در تجارت روز قبل اتفاق افتاده است، مهم می باشد. با توجه به تأثیر هسته، تنها به بعد فعالسازی مرتبط است یعنی میزان انرژی که توسط افراد درک می شود. وضعیت فعالسازی بالاتر، وضعیت خرید را بالاتر می برد. این یافته های پژوهش های قبلی (Sapienza et al., 2009) را تأیید می کند که تصمیمات مالی مردان با ترکیبی از انتظارات مالی (نظریه کاربردی مورد انتظار) توسط وضعیت عاطفی پر انرژی تأیید می شود.

جدول 7: مدل احساسات و تصمیمات مالی با احساسات تصادفی (مردان)

این جدول رگرسیون های پنل logit انتظارات مثبت و متعاقباً موقعیت طولانی سرمایه گذاران (LONG) برای شرکت کنندگان مرد را نشان می دهد. سه معادله تخمین زده شده است: MODEL 1: مدل پایه را با تقویت متغیر YSNB تخمین می زند، یعنی عامل فقط تجربه فعالیت جنسی بدون خبر بد را تجربه کرده است. MODEL 2 مدل پایه را با تقویت متغیر NSYB تخمین زده است یعنی عامل فقط خبر بد را تجربه کرده و هیچ فعالیت جنسی نداشته است. MODEL 3، مدل پایه را با تقویت متغیر YSYB تخمین می زند یعنی عامل هم تجربه فعالیت جنسی و هم خبر بد را دریافت کرده است، خطاهای استاندارد قوی ناهمسانی واریانس در براکت ها گزارش شده است. \* به معنای تفاوت قابل توجه از صفر در سطح 10٪ (آزمون t دو دنباله)، \*\* در سطح 5٪ و \*\*\* در سطح 1٪ می باشد.

LONG	MODEL 1	MODEL 2	MODEL 3
CONSTANT	-3.925*** (0.612)	-3.054*** (0.573)	-4.219*** (0.575)
EXPERIENCED EMOTIONS	0.073 (0.070)	0.102 (0.067)	0.156** (0.067)
ACTIVATION	0.419*** (0.142)	0.441*** (0.133)	0.512*** (0.135)
PLEASURE	0.051 (0.113)	0.066 (0.106)	0.100 (0.105)
EXPECTED EMOTIONS	0.724*** (0.136)	0.606*** (0.129)	0.614*** (0.128)
YSNB	2.304*** (0.237)		
NSYB		-1.288*** (0.195)	
YSYB			1.768*** (0.245)
Observations	975	975	975
Wald test	184.03	95.73	104.80
Prob > chi2	0.000	0.000	0.000

به طور خلاصه، احساسات تصادفی به طور قابل توجهی بر انتخاب های مالی تأثیر می گذارد، با یک وضعیت برای خرید در هنگام پیوند با تجارب مثبت، و برعکس برای فروش هنگامی که با رویدادهای منفی همراه است، تأثیر می گذارد. اگر هر دو احساس تصادفی تجربه شود، رویدادهای مثبت غالب می شود و عامل ها با رفتار خوش بینانه تر هدایت می شوند. این یافته ها نظریات Ariely و Loewenstein (2006) را تقویت می کند که نشان دادند که اشیایی که به صورت یک وضعیت غیر معمول در نظر گرفته می شوند، نسبتاً غیر جذاب هستند. در مورد ما، وجود احساسات تصادفی مثبت (نشان دهنده تجربیات جنسی)، جهت گیری عوامل مالی به سمت یک نگرش خرید را تغییر می دهد.

رفتار عامل ما تا حدودی با یافته های Garling و همکاران (2006) مخالف است که احساسات قابل توجه می تواند ارتباط تأثیر هسته ای در روند تصمیم گیری را تغییر دهد. تصمیمات مالی زنان به میزان قابل توجهی توسط تأثیر هسته مورد حمایت قرار می گیرد و هنگامی که احساسات تصادفی معرفی شود این امر اتفاق می

افتد. این تأثیر بر احساسات مرتبط با نتایج مالی مورد انتظار و تجربه شده می باشد. به عبارت دیگر، احساسات، احساسات را تغییر می دهد اما تأثیر هسته را نمی تواند تغییر دهد. برای مردان، تأثیر هسته حداقل بعد از لذت کمتر مربوط می شود. در نهایت، آنچه که اهمیت دارد، نتایج مالی تصادفی و مورد انتظار است. استحکام مدل توسط این واقعیت تأیید شده است که ترکیبی از احساسات تصادفی برای کل نمونه و برای هر دو جنسیت، برآوردهایی با مقدار  $p$  بسیار معنادار وارد می شود. آنچه که در تجزیه و تحلیل های ما بدون در نظر گرفتن جنسیت آشکار بود، هنگامی که افراد هر دو احساسات تصادفی مثبت و منفی (YSYB) را تجربه می کنند، احساسات مثبت به طور قابل توجهی غالب است و بر ادراک خوش بینانه تأثیر می گذارد که بازارهای مالی در حال رشد است. در نتیجه برای موقعیت های مالی طولانی مناسب می باشد.

## 5- نتیجه گیری

یک روش برای برآورد اثرات احساسی در تصمیم گیری مالی بر اساس مدل مؤثر Lerner و Loewenstein (2003) را ارائه کردیم. این چهارچوب شامل سه جزء اصلی است: تأثیر هسته، احساسات مربوط به نتایج مالی (نگاه رو به عقب و رو به جلو) و احساسات تصادفی (مثبت و منفی).

عدم وجود اطلاعات اقتصادی مالی در مورد دارایی ها برای خرید و فروش باید منجر به اثرات کاملاً متقارن از احساسات منفی و مثبت شود. در واقع، هنگامی که به طور جداگانه تست می شود، احساسات تصادفی مثبت و منفی به نظر می رسد که به صورت متقارن تحت تأثیر تصمیمات مالی قرار می گیرد. تحقیقات ما نشان می دهد که هنگامی که احساس مثبت در مورد مقاربت جنسی در همان زمان به عنوان یک احساس منفی تجربه شود، احساس مثبت به ایجاد انتظارات خوش بینانه مثبت غالب است و بنابراین یک تصمیم مالی برای خرید می شود. پیامدهای نتایج ما هم مدیریتی و هم مالی است.

پژوهش های قبلی به مدیریت منابع انسانی می پردازد. از آنجا که یافته های ما نشان می دهد که تصمیمات به دیدگاه های خوش بینانه و بدبینانه بستگی دارد توسط عوامل غیر منطقی و مهم تر از همه توسط احساسات تصادفی توجیه می شود که می تواند به سختی قابل پیش بینی باشد. به عبارت دیگر، حتی آزمون های رفتاری برای انتخاب منابع انسانی نمی توانند عقلانی بودن را تضمین کند، چرا که احساسات تصادفی به تصمیمات عامل

ها تأثیر گذار است. این مشکل می تواند مدیریت شود، اگر عوامل غیر منطقی را با افزایش آگاهی نسبت به انتخاب های مالی که باید در سطح تیم به اشتراک بگذارید کاهش تیم ها باید از نظر جنسیتی متعادل باشند. نتایج ما نشان می دهد که زنان باید کمتر تحت تأثیر عوامل احساسی مرتبط با نتایج مالی و مورد انتظار قرار داشته باشند. Barber و Odean (2001) نشان دادند که زنان در دوره های نا امیدی یا نا آرامی در بازارهای مالی کمتر متحد می شوند، تعادل جنسیتی در اتاق های تجاری را تقویت می کنیم. واقعیت این است که تنوع جنسیتی یک ارزش افزوده از لحاظ کیفیت فرایند تصمیم گیری است که تاکنون به اثبات رسیده است و منجر به مداخله برخی از قانون گذاران به ترکیب هیئت مدیره می شود. نتایج ما نشان می دهد که ایجاد تیم های جنسیتی متعادل می تواند اتاق های تجاری را نیز قادر سازد تا تأثیر متغیرهای احساسی را کاهش دهد و بنابراین انتخاب های مالی بهبود می یابد.

#### References

- Ariely, D., Loewenstein, G., 2006. The heat of the moment: the effect of sexual arousal on sexual decision making. *Journal of Behavioral Decision Making*, 19(2), 87-98.
- Au, K., Chan, F., Wang, D., Vertinsky, I., 2003. Mood in foreign exchange trading: Cognitive processes and performance. *Organizational Behavior and Human Decision Processes*, 91(2), 322-338.
- Barber, B. M., Odean, T., 2001. Boys Will Be Boys: Gender, Overconfidence, and Common Stock Investment. *The Quarterly Journal of Economics*, 116(1), 261-292.
- Barber, B. M., Odean, T., 2003. *The behavior of individual investors*, in Handbook of the Economics of Finance, Vol. 2, 1533-1570, Elsevier.
- Biais, B., Hilton, D., Mazurier, K., Pouget, S., 2005. Judgemental Overconfidence, Self-Monitoring, and Trading Performance in an Experimental Financial Market. *The Review of Economic Studies*, 72(2), 287-312.
- Bonini, N., Hadjichristidis, C., Mazzocco, K., Demattè, M.L., Zampini, M., Sbarbati, A., Magon, S., 2001. Pecunia olet: The role of incidental disgust in the ultimatum game. *Emotion*, 11(4), 965-969 2001).
- Breitmayer B., Pelster M., 2018. Affect and stock returns. *Journal of Behavioral and Experimental Finance*, 18, 76-84.
- Coates, J. M., Gurnell, M., Samyay, Z., 2000. From molecule to market: steroid hormones and financial risk-taking. *Philosophical Transactions of the Royal Society B: Biological Sciences*, 365(1538), 331-343.
- Damasio, A.R., 1994. *Descartes' Error*, New York, G. P. Putnam's Sons.
- Edmans, A., Garcia, D., Norli, Ø., 2007. Sports sentiment and stock returns. *Journal of Finance*, 62(4), 1967-1998.
- Forgas, J. P., 1995. Mood and judgment: The affect infusion model (AIM). *Psychological Bulletin*, 117(1), 39-66

- Gärfling, T., Gamble, A., Klass, V., Duxbury, D., 2006. Review, Conceptual Analysis, and Account of Emotions in Financial Markets. *Manuscript*, Department of Psychology and Centre for Finance, University of Gothenburg.
- Gilbert, D.T., Wilson, T.D., 2007. Prospection: Experiencing the Future. *Science*, 317(5843), 1351-1354.
- Hirshleifer, D., Shumway, T., 2003. Good Day Sunshine: Stock Returns and the Weather. *Journal of Finance*, 58(3), 1533-1597.
- Kahneman, D., Tversky, A., 1979. Prospect Theory: An Analysis of Decision Making Under Risk. *Econometrica*, 47(2), 263-291.
- Kamstra, M. J., Kramer, L. A., Levi, M. D., 2003. Winter Blues: A sad stock market cycle. *American Economic Review*, 93(1), 324-343.
- Kaustia, M., Rantapaska, E., 2006. Does mood affect trading behavior? *Journal of Financial Markets*, 29(C), 1-26.
- Krveliyova, A., Robotti, C., 2003. Playing the Field: Geomagnetic Storms and the Stock Market. *FRB of Atlanta Working Paper* 2003-5b.
- Kuhnen, C. M., Knutson, B., 2001. The Influence of Affect on Beliefs, Preferences, and Financial Decisions. *Journal of Financial and Quantitative Analysis*, 46(3), 605-626.
- Lepori, G. M., 2005. Positive mood and investment decisions: Evidence from comedy movie attendance in the U.S. *Research in International Business and Finance*, 2015, 34(C), 142-163.
- Lepori, G. M., 2006. Air pollution and stock returns: Evidence from a natural experiment. *Journal of Empirical Finance*, Volume 35(C), 25-42.
- Lerner, J. S., Keltner, D., 2001. Fear, Anger, and Risk. *Journal of Personality and Social Psychology*, 81(1), 146-159.
- Lerner, S., Ye L., Valdesolo P., Kassam K.S., 2005. Emotion and Decision Making. *Annual Review of Psychology*, 66(1), 799-823.
- Liu, C., Chai J. W., Yu R., 2006. Negative incidental emotions augment fairness sensitivity. *Nature Scientific Reports*, 6.
- Loewenstein, G., Lerner, J. S., 2003. *The role of affect in decision making*. In R. Davidson, H. Goldsmith, K. Scherer (Ed.), *Handbook of Affective Science*, Oxford, Oxford University Press 619-642.
- Mellers, B. A., 2000. Choice and the relative pleasures of consequences. *Psychological Bulletin*, 126(6), 910-924.
- Meltzer, A.L., Makhanova, A., Hicks L. L., French J. E., McNulty J. K., Bradbury T. N., 2007. Quantifying the Sexual Afterglow: The Lingering Benefits of Sex and Their Implications for Pair-Bonded Relationships. *Psychological Science*, 28(5), 587-598.
- Moretti, L. Di Pellegrino, G., 2000. Disgust selectively modulates reciprocal fairness in economic interactions. *Emotion* 10(2), 169-180.
- Park, E. J., Kim, E. Y., Forney, J. C., 2006. A Structural Model Of Fashion-oriented Impulse Buying Behavior. *Journal of Fashion Marketing and Management*, 10(4), 433-446.
- Plott, C. R., Sunder, S., 1988. Rational Expectations and the Aggregation of Diverse Information in Laboratory Security Markets. *Econometrica*, 56(5), 1085-1118.
- Rick, S., Loewenstein, G., 2008. The role of emotion in economic behavior. In M. Lewis, J. Haviland-Jones, L. Feldman-Barrett (Eds.), *Handbook of emotion*, New York, Guilford, 138-156.
- Russell, J. A., 1980. A circumplex model of affect. *Journal of Personality and Social Psychology*, 39(6), 1161-1178.
- Russell, J. A., 2003. Core affect and the psychological construction of emotion. *Psychological Review*, 110(1), 145-172.
- Russell, J. A., 2009. Emotion, core affect, and psychological construction. *Cognition and Emotion*, 23(7), 1259-1283.
- Sapienza, P., Zingales, L., Maestripieri D., 2009. Gender differences in financial risk aversion and career choices are affected by testosterone. *Proceedings National Academy Science U.S.A.*, 106(36), 15268-73.
- Saunders, E. M., 1993. Stock prices and Wall Street weather. *American Economic Review*, 83(5), 1337-1345.
- Thaler, R., 1993. *Advances in Behavioral Finance*. New York, Russell Sage Foundation.
- Tuckett, D., Taffler, R., 2008. Phantastic objects and the financial market's sense of reality: a psychoanalytic contribution to the understanding of stock market instability. *International Journal of Psychoanalysis*, 89(2), 389-412.
- Yuan, K., Zheng, L., Zhu, Q., 2006. Are investors moonstruck? Lunar phases and stock returns. *Journal of Empirical Finance*, 13(1), 1-23.
- Yik, M., Russell, J. A., Steiger, J. H., 2001. A 12-point circumplex structure of core affect. *Emotion*, 11(4), 705-31.



برای خرید فرمت ورد این ترجمه، بدون واتر مارک، اینجا کلیک نمایید.



این مقاله، از سری مقالات ترجمه شده رایگان سایت ترجمه فا میباشد که با فرمت PDF در اختیار شما عزیزان قرار گرفته است. در صورت تمایل میتوانید با کلیک بر روی دکمه های زیر از سایر مقالات نیز استفاده نمایید:

لیست مقالات ترجمه شده ✓

لیست مقالات ترجمه شده رایگان ✓

لیست جدیدترین مقالات انگلیسی ISI ✓

سایت ترجمه فا ؛ مرجع جدیدترین مقالات ترجمه شده از نشریات معتبر خارجی