

تأثیر مدیریت سود بر میزان افشا و عملکرد مالی درست و حقیقی:

مدارکی از شرکت های پذیرفته شده در هنگ کنگ

چکیده

مقاله حاضر این فرض را به چالش می کشاند که جستجو برای افزایش افشاء عملکرد شرکت را الزاماً بهبود نمی بخشد. با استفاده از شرکت های پذیرفته شده هنگ کنگ برای افزایش میزان افشاء، این مقاله نشان می دهد منفعت خالص افشا مشروط به شرایطی نظیر کیفیت و یکپارچگی اطلاعات شرکت می باشد. در اینجا توضیح می دهیم که بین افشا و عملکرد شرکت زمانی یک رابطه غیر خطی وجود دارد که عملکرد اندازه گیری شده برای تاثیر مدیریت سود در طول دوره سالهای 2006 تا 2013 تنظیم می گردد. نتایج مطالعه حاضر نشان می دهد افشاری شرکتی احتمالاً به منفعت می انجامد، اما بعد از یک سطح بهینه، افزایش میزان افشا، عملکرد حقیقی شرکت را کاهش می دهد. این سطح بهینه همچنین زمانی تنزل می یابد که بین محیط های نظارت شرکت (مثاً هیئت های مستقل) اختلافاتی وجود داشته باشد. نتایج بدست آمده نشان می دهد نظارت شدید مدیرعاملان (CEO)، مزیت افشاری شرکتی اضافی را جبران می نماید.

مقدمه

مدیر عامل به عنوان ارشدترین مامور شرکتی در هنگام تجربه اختیار، باید این تعامل را همواره مد نظر قرار دهد. در افشاری شرکتی، بخش بزرگی از اختیار CEO در زمینه افشاری اطلاعات برای مطلع کردن بازار در مورد عملکرد CEO و فعالیتهای شرکت می باشد- اطلاعاتی که هدف آنها حفظ نظم CEO می باشد. اما در ادبیات پژوهشی، فرض می شود مدیرعاملان بر اعمال بزرگ کننده شرکت اثر می گذارند که امنیت شغلی و حقوق و مزایای بیشتری برای آنها حاصل می کند به ویژه زمانی که منافع آنها با منافع خارجی ها همسو و همتراز نیست. زمانی که این دورشته بحث باهم در نظر گرفته می شوند، مدیرعاملان رژیم افشاری کمتر آموزنده را ترجیح داده و کیفیت اطلاعات (نظیر کامل بودن یا کمال، صحت، قابلیت اعتماد، دقیقت و بهنگامی) فراهم شده از سوی مدیرعاملان، ممکن است کیفیت مورد انتظار بیگانگان نباشد. این مسئله شامل مدلهای شفافیت شرکتی آسیایی

می شود که به خاطر ناکارا بودن در حفظ تساوی و بی طرفی و یکپارچگی در بازارهای سهام در طول بحران آسیای شرقی مورد انتقاد قرار گرفته بودند. بنابراین، جستجوی شفافیت شرکتی بیشتر، نقش بسیار مهمی در حل مسئله و بهبود آموزندگی رژیم افشا دارد. در بورس سهام هنگ کنگ (HKSE)، بحث های سیاست عمومی در مورد افشاری شرکتی، به افزایش مقدار افشا به عنوان کلیدی برای نیل به تغییر مرحله ای مطلوب در شفافیت نگاه می کند. شرکت های مسئول در قبال این تغییر اغلب افزایش مقدار افشا را به عنوان عاملی وصف می کنند که اطلاعات مورد نیاز برای بهبود شفافیت را فراهم می نماید. بنابراین، اگر افزایش افشا خوب باشد، پس می توان این سؤال را مطرح کرد که چرا مالکان به عنوان بیگانگان میلی به افزایش میزان افشا قبل از نیازهای قانونی نداشتند. مانع افزایش مقدار اطلاعات افشا شده چیست؟

محیط اطلاعات شفاف، شرکت را برای همه سرمایه گذاران جذاب تر جلوه می دهد. آن هماهنگی بین شرکت ها و سرمایه گذاران در مورد تصمیمات سرمایه گذاری سرمایه را بهبود بخشیده و جوی از اعتماد می سازد که می تواند ارزش شرکت را افزایش دهد. اگر مدیرعاملان اطلاعاتی افشا نکنند، سرمایه گذاران دیدگاههایشان در مورد ارزش شرکت را پائین تر خواهند آورد. در نتیجه، مدیر عاملان برای تمایز خودشان از مدیرعاملانی با اطلاعات کمتر مطلوب جهت داشتن اعتبار و شهرت شغلی و حرفه ای خوب، انگیزه هایی برای افشاری اطلاعاتشان دارند. به همین اندازه، اطلاعات می توانند توانایی سهامداران و هیئت ها برای نظارت بر مدیرعاملان را بهبود بخشنند، توانایی که می تواند سبب از دست رفتن شغل مدیرعاملان شود. برای داشتن امنیت شغلی و شهرت و اعتبار بیشتر، مدیرعاملان بایستی تلاشهاشان را به سمت افزایش قیمت های سهام شرکت ها هدایت کنند.

در مقایسه با مطالعات قبل که بر این باورند که نگرانیهای حرفه ای و شغلی ناشی از افشا، فعالیتهای ارزشمند در شرکت ها را افزایش می دهد، این مطالعه این گونه استدلال می کند که فعالیتهای مدیرعاملان برای نیل به امنیت شغلی و شهرت و اعتبار بیشتر سخت و طاقت فرسا بوده و با امکان نمایش نادرست، بدون سود می باشد. در این نظر، نگرانیهای شغلی و حرفه ای می تواند به مدیرعاملان انگیزه منحرف نمودن اطلاعات شرکتهای دیگر به عنوان یک تلاش زیاد در جهت افزایش قیمت سهام را دهد. به طور مثال، **Hermalin** و **Weisbach (2012)** براین باورند که نگرانیهای شغلی و حرفه ای مدیرعامل را برآن می دارند تا تلاشش را به سمت دستکاری اطلاعات مربوط به توانایی اش منحرف نماید. در این راستا، **Hirst, Koonce** و

Venkataraman (2007) نشان می دهد اطلاعات باورنکردنی و غیر قابل قبول، بعد از اصلاحات قانونی مرتبه

با اطلاعات شرکتی و حاکمیت شرکتی، به طور چشمگیری افزایش یافته است. Brennan (1999) این گونه استنباط می کند که مدیریت شرکت های هدف در هنگام قبضه مالکیت احتمالاً اطلاعات را در طول پیشنهادات قبضه مالکیت بیشتر افشا می کنند تا بدین طریق نشان دهنده سهام آنها کمتر از ارزش واقعی تخمین زده شده است. تحقیق موجود همچنین نشان داده است که افزایش افشاء شرکتی می تواند منجر به هزینه هایی از لحاظ انحراف ناشی از نگرانیهای شغلی و حرفه ای گردد (اعمال مدیر عامل با هدف تحریف سیگنال). به طور مثال، مدیر عاملان برای مشارکت در فعالیتهای کاهنده ارزش با هدف کافی ظاهر نمودن گزارشگری اعمال می نمایند. بنابراین، نگرانیهای شغلی و حرفه ای مدیر عامل می تواند هزینه های اطلاعات نامتقارن اضافی و هزینه های نمایندگی برای سهامداران تولید نموده و منجر به تخریب جو اعتماد تعادلی گردد.

در حالیکه بیگانگان و مدیر عاملان رجحان های مخالفی در مورد افزایش افشا دارند، انتظار می رود رجحان های مخالف بخشی از مزیت افشارا از طریق حقوق و مزایای بیشتر ضبط نمایند. Slezak (2006) و Goldman (2006) نشان می دهد رجحان مخالف، گرایش مدیر عاملان به حقوق و مزایای بیشتر را با توجه به نگرانیهایی که با آن مواجه می شوند، افزایش می دهد. این گرایش و تمایل به افزایش حقوق و مزايا در زمان تخطی و هتك حرمت عمومی بعد از رسوايي يا بحران مالي به وجود می آيد و افزایش فوري حقوق و مزاياي مدیر اجريي را غير ممکن می سازد. بنابراین، می تواند انگيزه های مدیر عاملان برای استفاده از صورت های مالي به عنوان راهی افزایش حقوق و مزايا را تشديد نماید. استفاده از مدیریت سود برای تقویت موقتی يا کاهش درآمد گزارش شده، يك مکانيسم برای افزایش حقوق و مزاياي مدیر عامل می باشد که بر عملکرد عمليلاتي تاثير گذار است. اين مطالعه در نظر دارد تاثيرات افشا بر منافع سهامداران را مورد پژوهش قرار دهد، يعني، منافع شخصي اقتصادي سهامداران را به حداکثر می رساند. عملکرد شرکت که با داده های حسابداري اندازه گيري می شود، از طریق فرضیات مربوط به مدیریت سود به خاطر افزایش ريسک برای شغل و حرفه مدیر عاملان در سطوح افشا، در معرض باياس درونزادی بالقوه ای قرار دارد (مثلًا استهلاک داري اي هاي مشهود، استهلاک داري اي هاي نامشهود و اقلام تعهدی). بنابراین، عملکرد را به عنوان متغير وابسته مورد بررسی قرار داده و ارتباط مقدار زیاد

افشا با عملکرد شرکت را می سنجیم زمانی که عملکرد گزارش شده شرکت، از اثرات مدیریت سود محروم می باشد. طبق پژوهش حاکمیت شرکتی، مقدار نمایش غلط نیز متاثر از سایر عوامل نظارت مدیرعامل نظیر هیئت مستقل واقع می شود. بنابراین، تحلیل تجربی حاضر، اثر متوسط افشا بر عملکرد واقعی شرکت و همچنین اثر تعاملی هیئت مستقل بر تاثیر افشا را مورد بررسی قرار می دهد. به علاوه، فرض می کنیم امکان دارد بین افشا و عملکرد حقیقی شرکت رابطه غیر خطی وجود داشته باشد.

برای بررسی مسائل درونزادی باقیمانده، روش گشتاورهای تعمیم یافته پنل دینامیکی (GMM) پیشنهاد شده توسط Netter, (2012) و Wintoki, Linck می دهیم که به عنوان روشی معتبر شناخته شده است. مثل مطالعات قبل، این مطالعه مدارکی بدست می آورد دال براینکه میزان افشا رابطه مثبتی با عملکرد شرکت دارد، در حالیکه تعدیل تاثیر مدیریت سود، تاثیر افشا بر عملکرد حقیقی شرکت را به طرز چشمگیری کاهش می دهد. مدارک تجربی ما از رابطه درجه دو بین میزان افشا و عملکرد حقیقی شرکت نیز حمایت می کنند. نتایج بدست آمده با پژوهش فرضی قبل سازگاری داشته و این گونه استدلال می کند که یک سطح بهینه از افشا وجود دارد و اینکه تلاشهای هزینه بر و غیر تولیدی مدیر عاملان در جهت تحریف اطلاعات، فراتر از سطح بهینه می باشد. در نتیجه تلاشها برای تعهد و اختیار سطوح فراتر از این حد بهینه، سودها را کاهش می دهد.

به علاوه، نتایج بدست آمده نشان می دهد رابطه مثبت بین میزان افشا و عملکرد حقیقی شرکت در شرکت هایی قویتر است که مدیران مستقل تر در هیئت مدیره حضور دارند. اما در مدل غیر خطی، سطح بهینه بین تعامل میزان افشا با هیئت مدیره مستقل و عملکرد حقیقی پائین تر از سطح بهینه بین میزان افشا و عملکرد حقیقی می باشد. یافته های بدست آمده این پیام را تقویت می کند که مزایای بهبود نظارت کلاً به سمت سهامداران جریان نمی یابد و شرکت ها در محیط های نظارتی مختلف از سطح بهینه متفاوتی برای میزان افشا برخوردار هستند. رئوس این مقاله به شرح ذیل می باشد. در بخش بعدی راجع به ادبیات پژوهشی و مسائل مرتبط بحث شده است، سپس مقدمه ای بر مدل های پذیرفته شده برای معیارهای عملکرد شرکت، متغیرهای کنترل بکاررفته در متغیرهای وابسته و شرح و وصف داده ها و روش تحقیق پذیرفته شده برای مطالعه مطرح می گردد. بخش یکی مانده به آخر نتایج تجربی مطالعه رامطرح نموده و در بخش پایانی، ملاحظات پایانی برگرفته از این تحقیق مطرح می گردد.

متغیر وابسته

ROA به عنوان درآمد عملیاتی تقسیم بر دارایی های کل شرکت در شروع سال مالی تعریف شده است؛ نسبت سود و درآمد خالص تقسیم بر حقوق صاحبان سهام در شروع سال مالی می باشد. برای بدست آوردن معیار عملکرد نسبتاً عاری از دستکاری، لازم است تاثیر انتخاب های استراتژی بالقوه در مورد استهلاک دارایی های مشهود، استهلاک دارایی های نامشهود و اقلام تعهدی را پاک کنیم. پیرو Cornett et al. (2008)، Sweeney (1995) و Dechow, Sloan و Tsui (2001) و Bartov, Gul (2001) برای اندازه گیری اقلام تعهدی اختیاری استفاده می کنیم که به عنوان قدرتمندترین مدل برای تشخیص مدیریت سود در میان سایر مدلها شناخته شده است. اقلام تعهدی اختیاری به عنوان بخشی از ارزش دفتری دارایی ها به صورت زیر محاسبه می شود:

$$\text{Discretionary Accruals} = \text{Total Accruals} - (1 + \frac{\text{sale}}{\text{Receivables}} - \frac{\text{PPE}}{\text{PPE}}) \quad (1)$$

در این رابطه PPE دارایی ها، کارخانه، تجهیزات و متغیرهای وصول شدنی را نشان می دهد تا مشخص شود چه مقدار تغییر در فروش در حقیقت ناشی از تشخیص متحوله فروش های بحث برانگیز می باشد. اقلام تعهدی کل را می توان از طریق داده های ترازنامه پی در پی یا متوالی یا از صورت جریانات نقدی محاسبه نمود. این گونه استدلال می کنند که صورت جریانات نقدی در حضور رویدادهای غیر مفصل Cornett et al. (2008) بندی نظیر ادغام و خرید ارجع می باشد که منجر به تغییراتی در ترازنامه می گردد که از طریق صورت سود و زیان جریان نمی یابد. بنابراین، اقلام تعهدی کل را به صورت سود قبل از کسر آیتم های فوق العاده و عملیات های تنزیل یافته منهای جریانات نقدی عملیاتی از عملیات های مستمر محاسبه می کنیم.

مدل

در این بخش، هدف ما تعیین یک فرم تابعی مناسب برای رابطه بین افشا و اندازه گیری عملکرد شرکت می باشد که به ما اجازه تست سوالات تحقیق را می دهد. در اینجا از مدل داده های پنل دینامیکی (پویا) استفاده می کنیم. عملکرد حقیقی شرکت، با TFP و افشا با DI نشان داده می شود. LEV, FS, CE و FG مابقی متغیرهای توضیحی در مدل هستند. پیرو اظهارات Black (Cornett et al. (2008), Fang et al. (2009) و Kim (2012)، یک فرم پارامتری خطی برای کلیه متغیرهای توضیحی با برآورد مدل (1) فرض می کنیم:

$$TFP_{it} = \alpha + \gamma TFP_{it-1} + \beta_1 DI_{it} + \delta_1 LEV_{it} + \delta_2 FS_{it} + \delta_3 CE_{it} + \delta_4 FA_{it} + \varepsilon_{it} \quad , (2)$$

در این رابطه TFP با Adj-ROA و Adj-ROE اندازه گیری می شود. Adj-ROA بازده منهای اقلام تعهدی اختیاری روی نسبت دارایی، Adj-ROE درآمد و سود خالص منهای اقلام تعهدی اختیاری حقوق صاحبان سهام، DI نمره افشا، Lev اهرم شرکت، FS اندازه شرکت، CE مخارج سرمایه، FA سن شرکت و ε یک جمله خطرا نشان می دهد.

برای مدلسازی رابطه بین اندازه گیری عملکرد شرکت و افشا و تعیین نقاط انفال افشا زمانی که اندازه گیری عملکرد شرکت جهات را تغییر می دهد، مدل (2) را به صورت زیر تعیین می کنیم:

$$TFP_{it} = \alpha + \gamma TFP_{it-1} + \beta_1 DI_{it} + \beta_2 DI_{it-2} + \delta_1 LEV_{it} + \delta_2 FS_{it} + \delta_3 CE_{it} + \delta_4 FA_{it} + \varepsilon_{it} \quad (3)$$

در این مدل از اندازه گیری عملکرد شرکت در برابر افشا و جذرش رگرسیون گرفته می شود. رابطه درجه دو پیشنهاد شده در مدل دوم، معرف یک نقطه انفال است که با مشتق گیری از مقدار افشا، می توان به شکلی بهینه به آن دست یافت. نقطه انفال در رابطه درجه دو، با علامت های مورد انتظار ضرایب متغیرهای افشا (β_1) و (β_2) با فرض $\frac{\partial TFP}{\partial DI} = 0$ و حل DI محاسبه می شود:

$$\begin{aligned} TFP &= \alpha + \beta_1 DI + \beta_2 DI_{it-2} \\ \frac{\partial TFP}{\partial DI} &= \beta_1 + 2\beta_2 DI = 0 \quad (4) \end{aligned}$$

$$-\left(\beta_1/2\beta_2\right) = DI$$

از آنجایی که متغیر افشا نمی تواند مقادیر منفی اتخاذ کند، در نتیجه نقطه انفال DI بایستی برابر یا بیشتر از صفر باشد (≥ 0). این امر منجر به این شرط می گردد که β_1 و β_2 نشان دهنده علامت های مخالفی می باشند. برای ارزیابی این مسئله که آیا هیئت مدیره مستقل اثر افشا بر معیارهای عملکرد شرکت را خنثی می کند یا خیر، IB^{*DI} , $IB^{*DI_{it-2}}$ و $IB^{*DI_{it-4}}$ به مدل اضافه می شوند:

$$\begin{aligned} TFP_{it} &= \alpha + \gamma TFP_{it-1} + \beta_1 DI_{it} + \beta_2 DI_{it-2} \\ &+ \beta_3 IB^{*DI_{it}} + \beta_4 IB^{*DI_{it-2}} \\ &+ \delta_1 IB_{it} + \delta_2 LEV_{it} \\ &+ \delta_3 FS_{it} + \delta_4 CE_{it} + \delta_5 FA_{it} + \varepsilon_{it} \quad (5) \end{aligned}$$

در این رابطه IB نسبت مدیران مستقل در هیئت مدیره را نشان می دهد.

روش برآورد

یکی از نکات مهم روش پیشنهادی آن است که روابط درونزاد بین افشا و عملکرد حقیقی شرکت را با دقت کنترل می کنیم. تعداد بزرگی از مطالعات Weisbach (1988)، Hermalin (1985)، Lehn (1985) و Demsetz (1988)، Core (1999)، Black (1999)، Bhagat (1999)، Coles (1993)، Bizjak، Brickley، Watts (1992)، Smith (1999)، Guay (1999)، Sarin (1999) و Denis (1999)، Coles et al. (2008) به این مسئله توجه کردند که درونزادی هنگام انجام هر برآورد تجربی در عملکرد شرکت، یک نگرانی جدید تلقی می گردد. این محققین نشان می دهند که مقادیر هر یک از متغیرها، بر حسب عملکرد شرکت تعیین می شود. به علاوه، مقادیر فعلی متغیرهای توضیحی احتمالاً به مقادیر گذشته شان بستگی دارند. بنابراین، نادیده گرفتن این منبع درونزادی می تواند پیامدهای جدی برای استنباط به همراه داشته باشد.

در اینجا از استدلالات مبتنی بر تحقیق قبل استفاده می کنیم که نشان می دهد درونزادی پویا، یک نگرانی در افشا و عملکرد شرکت به شمار می رود. به طور مثال، Akerlof (1970) و Chen et al. (2013) پیشنهاد می کنند که شرکت هایی با ارزش بالا باید انگیزه های بیشتری برای مشارکت در افشاء داوطلبانه در سال آینده داشته باشند، زیرا این کار کمک می کند هزینه های سرمایه آنها پائین تر آمده از تخفیف و تنزیل قیمت در بازار برای اجناس بنجل اجتناب می گردد. برای رفع بایاس های پدید آمده در این زمینه، مدل پیشنهادی را با استفاده از ارزیاب یا برآورد کننده پنل پویا مدلسازی می کنیم که سه منبع بالقوه درونزادی را کنترل می نماید:

(1) ناهمگنی غیر قابل مشاهده، که در صورتی پدید می آید که عوامل غیر قابل مشاهده ای وجود داشته باشد که بر متغیرهای وابسته و توضیحی اثرگذار می باشند، (2) همزمانی که در صورتی پدید می آید که متغیرهای مستقل تابع متغیر وابسته یا مقادیر مورد انتظار متغیر وابسته باشند و (3) درونزادی پویا که در صورتی پدید می آید که اعمال فعلی شرکت بر محیط کنترلش اثرگذار باشد، این امر خود بر اعمال آتی اش اثرگذار خواهد بود.

برای آزمون مدلها، ابتدا مسائل بالقوه مرتبط با اثر همزمانی را با استفاده از متغیرهای ابزاری گیر می اندازیم. GMM از اطلاعات مربوط به تاریخچه شرکت به عنوان ابزارهای معتبر برای شکل فعلی عملکرد شرکت، افشا و سایر متغیرهای توضیحی پیرامون ویژگیهای شرکت استفاده می کند. مولفین مختلفی (مثلاً Pathan & Faff, 2013 و Wintoki, Linck & Netter, 2012)، مدارک قوی فراهم می نمایند دال براینکه ابزارهای مرتبط با شیوه GMM پویا معتبر و قدرتمند می باشد. ثانیاً، این مطالعه از مدل پنل اثرات ثابت پویا در

مشخصات رگرسیون استاندارد برای تولید برآوردهای پارامتر سازگار استفاده می کند که در برابر ناهمگنی غیر قابل مشاهده استوار می باشد. Kraay (1998) و Driscoll نشان می دهند که نادیده گرفتن وابستگی مقطعي در هنگام برآورد مدلهاي پنل می تواند منجر به استنباط آماری شدیداً جانبدارانه گردد. سوم اينکه، از روش مشخصات GMM پنل پويا استفاده می کنيم که در برابر درونزادي پويا استوار بوده و به شيوه اثرگذاري عملكرد فعلی شركت بر عملكرد و افشار آتي اشاره می کند.

روي هم رفته، استفاده از ارزیاب یا برآورد کننده GMM، در این حوزه از مطالعه به سه دليل مناسب تر می باشد: اول اينکه، شيوه GMM مسئله شاخص افشار کند با گذشت زمان را رفع می کند که می تواند تكنيك هاي اثرات ثابت را بي اثر نشان دهد. ثانیاً، زمانی که رابطه پويا بين متغير مربوطه و متغيرهاي توضيحي وجود دارد، برآورد کننده هاي اثرات ثابت غير پويا به صورت باياسی ظاهر می شوند. سوم اينکه با توجه به طبیعت پوياي رابطه بين افشا و عملكرد، ابزارهاي مرتبه با شيوه GMM پويا معتبر و قدرتمند ظاهر شده و از اطلاعات مربوط به تاریخچه شركت به عنوان ابزارهايي برای ويزگيهای فعلی شركت استفاده می کند.

نتيجه

1. آماره های توصيفی

جدول 1 تعریف و خلاصه آماره های هر متغیر بكاررفته در مطالعه حاضر را مطرح می کند. متغیرها در قسمت ذيل تعريف و مورد بحث قرار گرفته اند. شركت متوسط داراي **Adj-ROE** 0.287 می باشد. كسر ميانه، 0.071 است. **Adj-ROA** داراي توزيع مشابه با ميانگين (ميانه) 0.036 (0.075) و انحراف معيار 0.078 می باشد. مقدار ميانگين افشا، 0.787 است که نشان می دهد شركت ها اكثرا نمرات پيش بينی شده را افشا می کنند. ميانگين هيئت مدیره های مستقل، 0.538 است که نشان می دهد در حدود نيمی از اعضای هيئت مدیره مستقل هستند. اهرم ميانگين (ميانه) 0.538 (0.563) است. شركت ميانه در نمونه داراي فروض 8.2 ميليارد دلار آمريكا می باشد. نسبت متوسط مخارج سرمایه حاصل از فروش 0.087 می باشد. سن متوسط شركت 28.803 است. ميانگين ها و ميانه ها در جدول 1 نشان می دهند کليه متغيرها از توزيع نرمال پيروي می کنند.

جدول 2 مرتبه پیرسون و اسپیرمن همبستگی ها بین معیارهای عملکرد حقیقی شرکت، معیار عملکرد شرکت، معیار افشا و کلیه متغیرهای کنترل بکاررفته در مشخصات پایه را نشان می دهد. همبستگی های پیرسون بالای قطر اصلی و همبستگی های اسپیرمن پائین قطر گزارش شده اند. طبق جدول 2، ضرایب همبستگی پیرسون و اسپیرمن رابطه معناداری بین DI و اندازه گیری عملکرد حقیقی در مقدار $p = 0.000$ نشان می دهند. به علاوه، بین DI با دو معیار عملکرد شرکت همبستگی پیرسون (اسپیرمن) مثبت معناداری وجود دارد: ROE و ROA نتیجه بدست آمده نشان می دهد شرکت هایی با افشاری بالا از عملکرد شرکتی بهتری برخوردار هستند. در این راستا چند خطی بودن را نیز به روش آماری بامحاسبه شاخص شرایط بررسی می کنیم که ریشه دوم (مجذور) حداکثر مقدار مشخصه تقسیم بر حداقل مقدار مشخصه می باشد. اگر این شاخص بیشتر از 30 باشد، متغیر با مسئله رفتار چند خطی شدیدی مواجه می باشد. این گونه استنباط می کنیم که رفتار چند خطی نگران کننده نیست، در نتیجه می توان از تحلیل رگرسیون استفاده نمود.

2.5 رابطه بین افشا و عملکرد حقیقی شرکت

جدول 3 رابطه بین افشا و عملکرد حقیقی شرکت را نشان می دهد. پنل پائین جدول 3 شامل آزمون های پس از برآورد خودهمبستگی و روایی و اعتبار ابزار می باشد. (AR(1) و AR(2) آزمون های Arellano و Bond (1991) برای خودهمبستگی مرتبه اول و مرتبه دوم در خطاهای اول اختلاف می باشند. زمانی که خطاهای رگرسیون مستقل و دارای توزیع یکسان است، خطاهای اول اختلاف طبق تعریف خودهمبسته می باشند. برای هر یک از مدلهای گزارش شده در جدول 3، آزمون های AR(1) و AR(2) هیچ گونه مدرکی دال بر خودهمبستگی در سطوح متداول معناداری نشان نمی دهند. به علاوه، آزمونهای رسمی مختلفی، من جمله آزمون Hansen-J: شناسایی بیش از حد برای تائید اعتبار و روایی برآورد کننده GMM سیستم بکاررفته در مطالعه انجام شده است. همان گونه که در ردیف آخر جدول 3 نشان داده شد، آزمون GMM سیستم مقدار p بالای 10 درصد بدست می آورد، که نشان می دهد متغیرهای ابزاری بکاررفته در GMM سیستم معتبر هستند. بنابراین، نتایج پس از برآورد و ارزیابی نشان می دهد مدل پویا مشخصه خوبی برای مدل عملکرد حقیقی شرکت به شمار می رود.

مدل (1) از مشخصات خطی استفاده می کند. مدل (2) با لحاظ کردن جمله جذر افشا، DI2 به عنوان رگرسور، تلاش می کند به رابطه غیر خطی بین افشا و عملکرد دست یابد، در صورتی که مدل (3) مدارکی دال بر نقش تعاملی تعداد مدیران مستقل در هیئت مدیره فراهم می نماید.

نتایج مدل (1) رابطه آماری مثبت و معناداری بین **Adj-ROA** و عملکرد حقیقی شرکت نشان می دهد، در حالیکه **Adj-ROE** هیچ گونه اختلافات معناداری نشان نمی دهد. این مسئله از این حدس حمایت می کند که افشا مقداری رو به افزایش می باشد. نتایج بدست آمده در مدل (2) رابطه مثبت بین **Adj-ROA** با افشا و **DI2** رابطه منفی بین **Adj-ROA** و جذر افشا نشان می دهد. علامت مورد انتظار ضرایب متغیرهای **DI** و **Adj-ROA** در رابطه غیر خطی بین **Adj-ROA** و افشا را تائید می کند. طبق نتایج بدست آمده، حداکثر **Adj-ROA** در بدست می آید. به ویژه، نتایج بدست آمده $\text{Adj-ROA} = -B_1/2B_2 = -1.559 / (2 * -0.856) = 91.1\%$ نشان می دهد شیب منحنی افشا- **Adj-ROA** به سمت بالا می باشد تا زمانی که افشا به سطح 1.91 درصد بررسد؛ سپس شیب آن به سمت پائین می شود. نتایج بدست آمده حاکی از آن است که تغییرات در نیازهای افشا، هر چند مستقیماً برای مالکان مفید است، اما حامل هزینه های غیر مستقیم نیز می باشد. این مسئله از این فرض حمایت می کند که نگرانیهای شغلی مدیرعامل در سطح بزرگتر افشا، از طریق مدیریت سودبیشتر به بخشی از منفعت و مزیت افشا دست می یابد. همچنین، سطح بهینه افشا می تواند کمتر از حداکثر افشا باشد. فراتر رفتن از آن سطح، ارزش شرکت را کاهش خواهد داد. نتیجه بدست آمده با مدل **Hermalin** و **Weisbach (2012)** سازگاری دارد که این گونه استدلال می کند که افشار بیشتر اثرات معکوسی بر مدیرعاملان و اثرباری بر ارزش سهامدار اعمال می نماید. برای تفسیر هر چه بهتر نقطه برگشت (چرخش)، شکل 1 منحنی U شکل وارونه را ترسیم نموده و در عین حال 1.91 درصد را به عنوان سطحی اعلام می کند که افشا از اثر مثبت بر سودآوری به اثر منفی تبدیل می شود. هرچند رابطه مثبتی بین افشا و **Adj-ROA** وجود دارد، اما رابطه بین افشا و **Adj-ROE** معنادارنیست، این مسئله در مورد جملات منحنی الخط نیز صدق می کند. مدل آخر جدول 3 نتایج ارزیابی و برآورد جملات تعاملی را نشان می دهد. ضریب مثبت و منفی جملات تعاملی **Adj-ROA** و جذرش ($\beta_3 = 2.833$ و $\beta_4 = -1.636$) از رابطه غیر خطی بین افشا و عملکرد حقیقی شرکت حمایت می کند. نتایج بدست آمده نشان می دهد بین هیئت مدیره های وابسته و مستقل

اختلافات آماری معناداری وجود دارد، حتی زمانی که مشخصات با امکان رابطه غیر خطی بین **Adj-ROA** و افشا، تطبیق دارند. بنابراین، نتایج بدست آمده نشان می دهد حداکثر **Adj-ROA** در $\text{Adj-ROA} = \frac{2.833}{2 * -1.636} = 86.5\%$ بدست می آید. در نتیجه نقطه ای وجود دارد که فراتر از آن افشاری اضافی، ارزش شرکت را کاهش می دهد. نتیجه بدست آمده به ما اجازه می دهد به این نتیجه بررسیم که سطح بهینه افشا در شرکت هایی با نسبت بالای مدیران مستقل در هیئت مدیره، کاهش می یابد. این مسئله حاکی از آن است که نقش یک هیئت مدیره مستقل برای نظارت بر مدیرعامل به موازات نقش نظارتی افشا در شرکت ها برای افزایش نگرانیهای شغلی مدیرعامل می باشد. بنابراین، افشا در سطح بالاتر استقلال هیئت مدیره، احتمالاً اثر مخربی بر ارزش سهامدار دارد. آن همچنانی نقش مهم یک هیئت مدیره مستقل به عنوان یک متغیر تعاملی در هنگام تجزیه و تحلیل اثر افشا بر عملکرد شرکت را نیز تائید می نماید. ضریب رابطه بین افشا و **Adj-ROE** حتی در این مورد نیز معنادار نیست. ضرایب متغیرهای کنترل در جدول 3 به طور کلی با سازگاری دارند. ضرایب اندازه شرکت همگی مثبت بوده و نشان می دهند که شرکت های بزرگ از عملکرد حقیقی بیشتر شرکت برخوردارند. به همین نحو، ضرایب مخارج سرمایه نیز مثبت و از لحاظ آماری معنادار هستند. جمله سن شرکت به طور کلی مثبت است اما تنها در یک رگرسیون معنادار می باشد. جمله اهرم عمدتاً منفی و در سطح 10 درصد یا بهتر از لحاظ آماری معنادار است، این مسئله حاکی از آن است که اهرم، عملکرد حقیقی شرکت را کاهش می دهد.

3.5 رابطه بین افشا و عملکرد شرکت

جدول 4 نتایج رگرسیون عملکرد مالی شرکت را به عنوان تابع متغیرهای افشا مطرح می کند. در این جدول، با عملکرد گزارش شده، **ROE** و **ROA** به عنوان متغیرهای وابسته رفتار می کنیم. مثل مطالعات قبل، مدارک تجربی ما از رابطه مثبت معنادار بین افشا و اندازه گیری عملکرد شرکت (**ROE** و **ROA**) حمایت می نماید. در مقایسه با نتایج جدول 3 برای عملکرد حقیقی گزارش شده شرکت، رابطه غیر خطی (U شکل وارونه) در جدول 4 با استفاده از عملکرد معمول شرکت ناپدید می شود. ضرایب جمله تعاملی با هیئت مدیره مستقل و جذرش از لحاظ آماری مثبت و معنادار می باشد. نتایج بدست آمده نشان داد زمانی که مدیران مستقل تر در هیئت مدیره حضور ارند، آنگاه بین عملکرد معمول شرکت و افشا رابطه غیر خطی وجود دارد. روی هم رفته، این مسئله حاکی

از آن است که عملکرد حقیقی شرکت، که طبق سودهای عاری از اثرات انتخاب مدیران برای استهلاک دارایی های مشهود، استهلاک دارایی های نامشهود و اقلام تعهدی محاسبه شده است، به متغیرهای نظارتی کمتر پاسخ می دهد. الگوهای سایر متغیرها با نتایج جدول ۳ سازگاری دارد. به طور مثال، اندازه شرکت، سن شرکت و مخارج سرمایه، عملکرد شرکت را افزایش می دهد، در حالیکه اهرم عملکرد شرکت را کاهش می دهد.

نتیجه گیری

در اینجا استدلال و داده های فراتراز عقل متداول را مورد بررسی قرار می دهیم مبنی بر اینکه افشا بیشتر همیشه بهتر نیست. هرچند بر این باوریم که سهم مطالعات قبل در بررسی روابط خطی بین افشا و عملکرد بسیار مهم است، اما در نقطه پیشنهاد شده توسط آنها با توجه به روابط غیر خطی بالقوه ادامه می دهیم. در حقیقت، مطالعه حاضر با فراخوان Weisbach (2012) و Hermalin (2003) برای تحقیق بیشتر در مورد نقش مدیران خارجی صحبت می کند. این مطالعه نشان می دهد زمانی که تاثیر احتمالی مدیریت سود از برآوردهای عملکرد شرکت حذف شود، آنگاه رابطه بین عملکرد و افشا غیر خطی می شود، این مسئله حاکی از آن است که سطح بهینه افشا کمتر از ماکسیمال یا بیشینه است. مدارک بدست آمده در مورد این ایده مشکوک می باشند که افشا بیشتر آزاد نیست؛ تلاش های برای سطوح فراتر از این حد بهینه، سود را کاهش خواهد داد.

مدیر عاملان مسئولیت انتخاب و تامین رژیم افشا را بر عهده دارند؛ وجود و دامنه اثر افشا به مدیر عاملانی بستگی دارد که ذاتاً با سهامداران در چالش هستند. تحلیل درست تر نشان می دهد زمانی که سطح افشا بسیار بالا است، عملکرد شرکت کاهش می یابد. این کاهش ریشه در آن دارد که افشا به سهامداران و هیئت مدیره اجازه یادگیری در مورد کیفیت مدیر عامل و ریسک شغلی اضافی مدیر عامل را می دهد. بنابراین، افشا بیشتر، مسائل نمایندگی موجود و اطلاعات نامتقارن را با امکان نمایش غلط تشديد می نماید، که این مسئله مدیریت سود را به خاطر افزایش ریسک های شغلی مدیر عاملان، افزایش می دهد. نتایج بدست آمده حاکی از آن است که انتخاب سطح افشا یک رابطه جانشینی بین کسب اطلاعات مربوط به شرکت و فعالیتهای مخرب مدیر عاملان ایجاد می کند. این رابطه جانشینی، رابطه U شکل وارونه بین افشا و عملکرد شرکت را تعیین می نماید، زمانی که اقلام تعهدی اختیاری از عملکرد اندازه گیری شده شرکت حذف می شوند. به علاوه، این گونه استدلال می کنیم که

نمایش غلط در شرکت های وابسته به نظارت مدیر عامل تفاوت داشته و کلاس های خاصی از شرکت ها با مدیران مستقل تر در هیئت مدیره به طور غیر محتمل از افشاگران بیشتر لذت می برند.

Variable	# of observations	Mean	Median (50%)	SD	25%	95%
Adj-ROA	848	0.036	0.075	0.078	-0.189	0.361
Adj-ROE	848	0.287	0.216	0.124	-0.524	0.375
ROA	848	0.059	0.314	0.217	-0.139	0.438
ROE	848	0.185	0.243	0.172	-0.542	0.617
Disclosure	848	0.787	0.804	0.097	0.723	0.915
Independent Board	848	0.538	0.623	0.225	0.337	0.748
Leverage	848	0.538	0.563	0.247	0.359	0.783
Firm Size (Millions of US Dollars)	848	2842.000	1780.000	1524.000	749.000	4265.000
Capital Expenditures	848	0.087	0.047	0.273	0.026	1.769
Firm Age	848	28.803	24.043	6.850	19.080	52.000

جدول 1

	Adj-ROE	Adj-ROA	ROE	ROA	DI	IB	LEV	FS	CE	FA
Adj-ROE	0.384 ^b	0.682 ^a	0.447 ^b	0.150 ^c	-0.127	0.245 ^a	-0.138 ^a	0.326 ^b	-0.096 ^a	
Adj-ROA	0.636 ^a		0.421 ^a	0.672 ^a	0.178 ^a	0.103 ^b	-0.284 ^c	0.021 ^b	0.137	0.118 ^b
ROE	0.739 ^b	0.425 ^a		0.290 ^a	0.125 ^b	0.016 ^c	0.224 ^a	0.179 ^a	0.238 ^c	0.121 ^a
ROA	0.491 ^a	0.786 ^a	0.374 ^a		0.118 ^b	0.072 ^c	0.352	-0.301 ^a	0.168 ^b	-0.124 ^a
DI	0.175 ^b	0.203 ^a	0.086 ^b	0.178 ^c		0.158 ^a	0.137 ^b	0.541 ^a	0.328 ^a	0.238 ^a
IB	-0.143 ^b	0.032	-0.067 ^c	0.085 ^b	0.154 ^a		-0.082 ^a	0.204 ^a	-0.227 ^a	0.357 ^b
LEV	0.213 ^a	0.122 ^a	-0.249 ^a	0.127	0.103 ^a	-0.138 ^a		-0.379 ^a	-0.102	-0.030 ^a
FS	-0.238 ^a	0.085 ^a	0.096 ^a	-0.205 ^a	0.580 ^a	0.158 ^a	-0.433 ^a		0.328	0.392 ^a
CE	0.320 ^a	0.153 ^c	0.213 ^a	0.121 ^c	0.288 ^a	0.305	-0.087 ^a	0.174 ^c		0.258 ^b
FA	-0.144 ^c	0.127	-0.045 ^b	0.107 ^b	0.270 ^a	0.387 ^a	-0.173 ^b	0.272 ^a	0.382 ^b	

جدول 2

	Model 1		Model 2		Model 3	
	Adj-ROA	Adj-ROE	Adj-ROA	Adj-ROE	Adj-ROA	Adj-ROE
TFP (t-1)	2,145 ^a (0.189)	1,227 ^a (0.047)	1,021 ^a (0.264)	2,538 ^a (0.071)	2,095 ^b (0.069)	3,011 ^a (0.201)
DF	1,452 ^a (0.201)	0.124 (0.016)	1,559 ^a (0.328)	3,250 ^b (0.053)	1,419 ^a (0.327)	2,128 ^b (0.062)
DP ²			-0.856 ^a (0.256)	-0.371 (0.009)	-0.785 ^a (0.179)	-4.793 (0.018)
IBDI					2,674 ^a (0.136)	1,782 (0.021)
IBDI ²					-1,638 ^a (0.226)	-1,770 ^a (0.025)
IB					-0.039 ^a (0.183)	-0.457 ^a (0.308)
LEV	-18,764 ^a (0.049)	-0.132 ^a (0.042)	10,489 (0.004)	-0.120 ^b (0.054)	-17,378 ^a (0.048)	-0.052 ^a (0.059)
FS	5,396 ^a (0.297)	0.426 ^b (0.061)	6,031 ^a (0.067)	0.130 ^a (0.127)	4,769 ^a (0.256)	0,213 ^a (0.270)
CE	1,026 ^b (0.057)	-0.723 ^a (0.052)	3,069 ^a (0.205)	0.376 ^a (0.038)	2,809 ^a (0.125)	1,124 ^a (0.241)
FA	1,201 (0.006)	0.557 (0.024)	0.124 ^a (0.069)	-0.470 (0.025)	0.230 (0.023)	0.119 (0.021)
AR (1) test (p-value)	(0.127)	(0.010)	(0.000)	(0.021)	(0.124)	(0.000)
AR (2) test (p-value)	(0.348)	(0.856)	(0.269)	(0.985)	(0.235)	(0.103)
Hansen-J test (p-value)	(0.122)	(0.308)	(0.858)	(0.243)	(0.764)	(0.320)
No. of instruments	58	58	58	60	69	68
No. of groups	124	125	125	124	124	124

جدول 3

	Model 1		Model 2		Model 3	
	ROA	ROE	ROA	ROE	ROA	ROE
FP (t-1)	3.095 ^b (0.054)	2.483 ^a (0.301)	2.128 ^b (0.056)	4.145 ^a (0.245)	1.922 ^b (0.066)	2.421 ^a (0.276)
DI	11.437 ^a (0.245)	5.785 ^b (0.068)	6.626 ^a (0.180)	2.213 ^a (0.037)	9.538 ^a (0.238)	2.129 ^b (0.060)
DF ²			4.834 ^b (0.061)	2.010 ^a (0.167)	11.856 ^a (0.042)	4.753 ^b (0.058)
IBDI					4.220 ^a (0.097)	3.358 ^a (0.039)
IBDI ²					1.123 (0.007)	1.866 ^a (0.031)
IB					1.328 ^a (0.041)	1.520 ^a (0.047)
LEV	-8.187 (0.021)	3.280 (0.014)	-7.175 (0.010)	14.096 ^a (0.046)	-21.659 (0.019)	-0.823 ^a (0.035)
PS	1.380 ^a (0.048)	4.543 ^a (0.054)	-0.023 (0.007)	4.786 ^a (0.036)	-3.954 ^a (0.042)	6.573 ^a (0.041)
CE	1.405 (0.014)	2.893 (0.009)	-0.894 (0.007)	2.068 ^a (0.031)	-1.980 ^a (0.058)	3.502 ^b (0.055)
FA	0.021 ^b (0.053)	0.011 ^b (0.059)	1.321 ^a (0.043)	0.112 ^a (0.030)	1.107 (0.010)	0.423 ^a (0.263)
AR (1) test (p-value)	(0.076)	(0.123)	(0.112)	(0.035)	(0.014)	(0.021)
AR (2) test (p-value)	(0.463)	(0.398)	(0.821)	(1.207)	(0.463)	(0.546)
Hansen-J test (p-value)	(0.376)	(0.360)	(0.611)	(1.056)	(0.483)	(0.767)
No. of instruments	58	58	58	60	69	68
No. of groups	124	125	125	124	124	124

جدول 4

	Model 1		Model 2		Model 3	
	Unmanaged ROA	Unmanaged ROE	Unmanaged ROA	Unmanaged ROE	Unmanaged ROA	Unmanaged ROE
TFP (I-I)	2.027 ^b (0.068)	4.096 ^b (0.056)	2.278 ^a (0.130)	1.872 ^a (0.014)	2.368 ^a (0.073)	3.146 ^b (0.060)
DI	1.972 ^a (0.284)	6.356 ^a (0.049)	1.317 ^a (0.128)	6.249 (0.014)	1.465 ^b (0.058)	2.140 ^b (0.065)
DP ²			-0.732 ^a (0.083)	-3.010 (0.009)	-0.314 ^a (0.138)	-4.391 (0.010)
IBDI					2.614 ^a (0.090)	1.021 (0.015)
IBDI ²					-1.513 ^a (0.152)	-2.428 (0.021)
IB ³					-0.120 (0.005)	-0.049 ^a (0.041)
LEV	-0.042 ^b (0.061)	-1.215 ^a (0.176)	-0.909 ^a (0.031)	-0.650 ^a (0.043)	-1.843 ^a (0.059)	-0.304 ^b (0.055)
FS	5.763 ^b (0.059)	0.725 (0.018)	6.560 ^a (0.297)	0.023 (0.005)	4.890 ^a (0.327)	0.056 (0.005)
CE	-0.478 (0.0012)	0.641 ^a (0.038)	0.870 ^b (0.064)	-1.625 (0.007)	0.918 ^a (0.237)	1.056 (0.027)
FA	0.440 ^b (0.061)	0.542 ^a (0.207)	0.980 ^b (0.055)	-0.705 (0.008)	0.419 ^b (0.049)	1.048 ^a (0.196)
AR (1) test (p-value)	(0.154)	(0.072)	(0.089)	(0.095)	(0.104)	(0.010)
AR (2) test (p-value)	(0.029)	(0.281)	(0.199)	(0.196)	(0.483)	(0.124)
Hansen-J test (p-value)	(0.374)	(0.783)	(0.034)	(0.280)	(0.128)	(0.057)
No. of instruments	58	58	58	60	69	68
No. of groups	124	125	125	124	124	124

^a TED is the measure bar of the dependent variable. The descriptions for all of the variables listed above are given in the notes to Table 1. This

جدول 5

	Model 1		Model 2		Model 3	
	Adj-ROA	Adj-ROE	Adj-ROA	Adj-ROE	Adj-ROA	Adj-ROE
ITP (0-1)	2.025*	2.137*	0.542*	3.735*	2.134*	1.240*
	(0.228)	(0.061)	(0.227)	(0.035)	(0.107)	(0.061)
DI	2.832*	1.831	2.490*	0.834	2.769*	0.578*
	(0.290)	(0.006)	(0.052)	(0.015)	(0.270)	(0.030)
DF ²			-1.182*	3.052	-1.531*	-4.690
			(0.168)	(0.006)	(0.175)	(0.021)
IBDI					5.040*	3.512
					(0.123)	(0.029)
IBDI ²					-3.021*	-1.051
					(0.275)	(0.017)
IB					0.523*	0.780*
					(0.301)	(0.219)
LEV	-10.398*	0.300	-7.547*	-0.377*	-8.024*	-0.037*
	(0.69)	(0.25)	(0.215)	(0.063)	(0.276)	(0.048)
FS	3.895*	2.903*	4.278*	1.323*	3.528*	2.207*
	(0.050)	(0.201)	(0.286)	(0.057)	(0.192)	(0.049)
CE	1.525*	-0.983*	1.108*	-1.021*	2.216	1.542*
	(0.259)	(0.055)	(0.059)	(0.030)	(0.011)	(0.070)
FA	-0.327*	-0.276*	-0.128*	-0.130*	-0.129	-0.276
	(0.067)	(0.051)	(0.044)	(0.036)	(0.028)	(0.012)
AR (1) test (p-value)	(0.075)	(0.035)	(0.010)	(0.010)	(0.000)	(0.021)
AR (2) test (p-value)	(0.762)	(0.363)	(0.541)	(0.834)	(0.425)	(0.417)
Hansen-J test (p-value)	(0.476)	(0.432)	(0.451)	(0.484)	(0.545)	(0.647)
No. of instruments	29	28	27	26	29	29
No. of groups	124	125	125	124	123	123

جدول 6